

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:

ФИО: Емец Валерий Сергеевич
Должность: Директор филиала

Дата подписания: 27.06.2025 10:00:04

Уникальный программный ключ:
f2b8a1573c931f1098cf699d1debd94fcff35d7

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Рязанский институт (филиал)
федерального государственного бюджетного образовательного
учреждения высшего образования
«Московский политехнический университет»

Кафедра «Инженерный бизнес и менеджмент»

**Е. Н. Костылева
С. Н. Беликова**

ИСТОРИЯ ЭКОНОМИКИ

Учебное пособие

Рязань
2020

УДК 33

ББК 65

К 72

Костылева, Е. Н.

Беликова, С Н.

К 72 История экономики: учебное пособие / Е. Н. Костылева, С. Н. Беликова. – Рязань: Рязанский институт (филиал) Московского политехнического университета, 2020. – 48 с.

Тематика учебного пособия соответствует требованиям Федерального государственного образовательного стандарта и рабочей программы по курсу «История экономики», служит закреплению и проверке знаний по основным разделам дисциплины у студентов очной и заочной форм обучения всех направлений подготовки.

В учебное пособие включено основное содержание дисциплины и рекомендуемая литература по курсу.

Печатается по решению методического совета Рязанского института (филиала) Московского политехнического университета.

Ключевые слова: история, экономика, эволюция экономической мысли, хозяйственное развитие, налогообложение, ипотечное кредитование, финансы, банковская сфера, торговая политика, денежные отношения.

Рубрики: 03.00.00 – «История. Исторические науки»; 06.00.00 – «Экономика. Экономические науки».

УДК 33

ББК 65

© Е. Н. Костылева, С Н. Беликова, 2020

© Рязанский институт (филиал)

Московского политехнического
университета, 2020

Содержание

Введение.....	4
Тема № 1 История экономики как наука. Экономика первобытного общества.....	5
Тема № 2 Экономическое развитие в эпоху Древнего мира и феодализма....	10
Тема № 3 Экономика Западной Европы, США и России в XV–XVIII вв.	15
Тема № 4 Развитие мирового хозяйства в XIX в.....	21
Тема № 5 Мировая экономика в первой половине XX в.....	26
Тема № 6 Народное хозяйство СССР	32
Тема № 7 Мировая экономика во второй половине XX в.....	37
Заключение.....	44
Библиографический список.....	45
Выходные данные.....	48

Введение

Целью освоения учебной дисциплины «История экономики» является формирование у студентов целостного представления об этапах развития хозяйственной деятельности народов различных стран с древнейших времен до наших дней.

В ходе освоения дисциплины студент должен:

знать:

- базовые понятия и термины, связанные с хозяйственной деятельностью, экономическими субъектами и институтами;
- закономерности развития и этапы становления мировой экономики, начиная с первобытнообщинного строя и до наших дней;
- основные этапы экономического развития России;

уметь:

- сопоставлять историко-экономические события с точки зрения их хронологической последовательности, находить причинно-следственные связи между ними, объяснять характер их эволюции;
- самостоятельно интерпретировать и давать логичное объяснение экономическим явлениям и процессам, имевшим место в прошлом, находить причинно-следственные связи и извлекать опыт, необходимый для развития российской экономики;
- грамотно применять понятия и термины экономической истории в ходе дальнейшего обучения;

владеть:

- навыками аналитического мышления и аргументированного изложения собственной точки зрения;
- навыками работы с литературой и источниками;
- навыками публичного выступления, написания и оформления доклада и реферата;
- навыками систематизации полученной информации.

Данное учебное пособие состоит из семи тем и библиографического списка, оно предусматривает изучение базовых закономерностей мировой и отечественной экономики, помогая сформировать у студентов навыки ретроспективной оценки историко-экономических явлений. Реализация учебного курса предполагает использование различных видов учебных занятий: лекции, практические занятия, самостоятельная работа, призванных активизировать усвоение материала студентами.

ТЕМА № 1

История экономики как наука. Экономика первобытного общества

Предмет и методология истории экономики. Дисциплина «История экономики» образовалась посредством сочетания двух наук: «Экономической истории» и «Теории экономических учений». Как самостоятельная наука она оформилась в XIX в. Первоначально произошло становление Истории экономической мысли, далее во второй половине XIX в. утвердилась История народного хозяйства. Основателями новой науки стали исследователи В. Рошер, В. Гильдебранд, К. Книс, которые обосновали необходимость применения истории к политической экономии, попытавшись превратить последнюю в учение о законах экономического развития народов. При этом законы рассматривались как историческое обобщение опыта развития каждого из государств.

История экономики изучает разнообразное проявление экономической деятельности человечества. *Объектом* изучения дисциплины являются хозяйственная деятельность человека в историческом развитии, основные явления и процессы материального производства, деятельность экономических организаций и учреждений. История экономики изучает закономерности хозяйственной жизни и ее особенности в отдельных странах.

Предмет истории экономики – отдельные процессы исторического развития конкретных форм общественного производства на примере стран в различные эпохи. Учебный курс охватывает хозяйственную жизнь народов и стран на всех этапах исторической эволюции.

Целью истории экономики как науки является исследование происхождения экономической деятельности человечества и должно го развития хозяйственных взглядов и концепций.

Структурные уровни науки: экономическая история отдельных стран, история народного хозяйства, история экономической мысли.

Функции истории экономики. Познавательная помогает уяснить различные экономические процессы, выявить закономерности современного состояния и развития экономики. Практическая функция позволяет заниматься исследованиями и применять опыт других стран с учетом их особенностей. Мировоззренческая заключается в формировании конкретного взгляда на историческое прошлое с точки зрения сегодняшнего дня и с учетом исторической критики процессов и явлений. Ценностная функция – выявление прогрессивного и регressive в развитии отдельных национальных государств в мировом экономическом процессе посредством сопоставления целей и результатов, полученных в ходе преобразований. Аккумулирующая – сбор, изучение и обобщение хозяйственного опыта человечества. Подготовительная функция – освоение базовых экономических терминов на конкретных фактах и примерах из истории мировой экономики. Методологическая – обогащение экономической теории примерами

хозяйственной жизни, научное обоснование новых экономических теорий. Прогностическая и культурная функции способствуют формированию реализма экономического мышления.

Методы исследования истории экономики. Экспериментальный – изучение поведения экономической системы в целом и ее составных частей с помощью проведения эксперимента. Гипотетико-дедуктивный – выдвижение и проверка различных гипотез в сочетании с анализом отдельных экономических процессов и явлений в микро и макроэкономике. Статистико-временной анализ – изучение совокупности массовых экономических явлений и объектов, схожих по некоторым признакам, в определенный период времени. Историко-модельный подход – представление экономических процессов в виде моделей, которые функционально повторяют желаемый процесс в историческом контексте. Математический метод – описание изучаемых экономических явлений с использованием математических знаков и символов. Метод абстрагирования – исключение случайных явлений при исследовании экономических процессов.

Главная задача дисциплины – подготовка грамотных специалистов с развитым экономическим мышлением, способных понимать суть экономических процессов, причины успехов и неудач в хозяйственной политики страны в определенную историческую эпоху [1].

Доиндустриальная экономика. Данный термин понимается по-разному: это наука, отрасль хозяйства и тип экономической системы. Доиндустриальная экономика – это начальная стадия становления экономики, длившаяся до середины XVIII в. Ряд экономически отсталых стран и сегодня находится на этапе доиндустриального экономического роста. Доиндустриальная экономика представляет собой сложную систему, длительное время исследуемую и анализируемую учеными и экономистами.

В доиндустриальную эпоху господствовало натуральное хозяйство – эпоха. Человек не мог существовать без связи с землей и земледельческим трудом, был включен в биологические циклы природы и подстраивался под них, соотносил свою жизнь с ритмами сельскохозяйственного производства.

Особенности натурального хозяйства. Сельскохозяйственное производство и ремесла обеспечивали возникающие потребности населения. Основным сектором экономики являлось сельское хозяйство, удельный вес которого во внутреннем валовом продукте (ВВП) страны превышал 50 %. Главным средством производства являлась земля. Природные богатства были в изобилии, что давало возможность их неограниченного использования. Сохранялась ведущая хозяйственная роль крестьянской общины, важнейшей особенностью которой являлось коллективное землепользование. Община считалась основным объектом налогообложения и экономического управления. Частная собственность возникала очень редко. Не существовало разделения труда, что вело к обособленности от внешнего мира и удовлетворению всех

потребностей за счет собственных ресурсов. Промышленность отсутствовала или находилась на начальном этапе формирования. Наблюдались низкие темпы экономического развития. Стадию натурального хозяйства проходили все народы нашей планеты. В некоторых районах Африки и Южной Индии она присутствует и в настоящее время.

Самым важным достижением доиндустриального экономического роста, подготовившим «землю» к переходу к индустриальному типу хозяйства, стало создание *мануфактуры*. Мануфактура – это кооперация, основанная на разделении труда. Мануфактурный период доиндустриального экономического роста длился два столетия. Если в сельском хозяйстве главное значение имел природно-климатический фактор, то в ремесленном и мануфактурном производстве – квалификация работника, его способности и опыт. Цены на производимую продукцию отражали данные процессы, реагируя на минимальные изменения в качестве и количестве ресурсов. Почвой ресурсной базы стала земля и труд.

Обучение одному виду работ в условиях мануфактурного производства сокращало время на подготовку высококвалифицированных кадров. Повышение профессионализма резко увеличило производительность труда. В мануфактуре стали применяться специальные простейшие механизмы. Развитие производительных сил привело к накоплению технологических предпосылок для перехода к индустриальному хозяйству с преобладанием машинных орудий труда. В социально-экономической сфере это ознаменовалось утверждением частной собственности и распространением рыночных форм хозяйствования [4].

Основные черты развития первобытнообщинного хозяйства. В развитии человеческого общества выделяют несколько эпох: каменный, бронзовый и железный век.

Самыми ранними видами хозяйственной деятельности человека были охота и собирательство, связанные с изобретением лука и усовершенствованием копья. Ученые отмечают, что уже в период *палеолита* проявляются первые региональные различия в технологии изготовления инструментов и специализации деятельности.

В эпоху *мезолита* (12–8 тыс. лет до н.э.) технология изготовления инструментов была усовершенствована. Они уменьшаются и превращаются в микролиты – небольшие орудия, сделанные из отщепов (кусочков камня) геометрической формы. Количество инструментов увеличилось, начал формироваться сезонный образ жизни первобытных людей.

Эпоха *неолита* характеризуется распространением оседлости. Основными видами деятельности становятся сельское хозяйство, животноводство и строительство (в основном, глинозем). Усложнение деятельности проявляется в совершенствовании орудий труда: появляются примитивная прядлка, плуг, мотыга, жатвенные ножи и серпы.

Возможность получать постоянный продукт меняет организационные формы человеческой деятельности. В рамках неолита происходит переход от родовой общины к соседской. Сокращение человеческих групп можно рассматривать как адаптацию к «плохим годам», когда источники пищи были ограничены.

Развитие первобытной экономики связано с использованием активного металла. Энеолит – меднокаменный век (VI тыс. до н.э.) – характерен только для определенных частей Европы. Он характеризуется появлением первых крупных металлических орудий труда (медных).

Бронзовый век (для Европы – III тыс., для Азии – IV–III тыс. до н.э.) связан с распространением бронзовых орудий труда. Он заметно растянулся, что обусловливалось технологической сложностью ремесленного производства, требовавшей специальных навыков.

Развитие ремесленного производства активизировало торговлю. Помимо ремесленных изделий, в бронзовый век велась активная торговля солью, необходимой для производства продуктов питания и изготовления кожаных изделий. Редкие предметы или труднодоступное сырье (ракушки, бронза, медь, золото и янтарь) зачастую играли роль «первобытных денег».

Начало *железного века* (III тысячелетие до н.э.) характеризуется дальнейшим совершенствованием экономической структуры и созданием мировых империй. Причины этих процессов заключались в необходимости политического объединения регионов, производящих средства производства, с территориями, предлагающими сельскохозяйственную продукцию и ремесла. Одной из главных предпосылок создания мировых империй стала угроза извне – защита границ путем выделения новых территорий. Все это вело к обеспечению стратификации общества и складыванию рабовладельческой системы.

Процесс формирования классовых обществ не был синхронным. Некоторые народы основали свои государства в IV–III тысячелетии до н.э. другие – после распада Римской империи в начале нашей эры, третьи – в XVIII–XIX вв. Классовые общества, преимущественно, зарождались в районах, где сельскохозяйственное производство имело особое значение.

Возникновение классового общества. Процесс разложения первобытнообщинного строя начался примерно 10–15 тыс. лет назад в период Нового каменного века. Современные ученые связывают его с *неолитической революцией* – переходом человечества от присваивающей экономики к производящей. Для первого этапа экономического развития был характерен первобытнообщинный строй, когда люди сами еще ничего не производили, а занимались охотой, собирательством и рыболовством. Это обусловило общинный образ жизни, основанный на коллективном труде.

Немаловажным фактором в разложении первобытнообщинного строя стало *общественное разделение труда*. На первом этапе оно имело

половозрастной характер – разделение труда между взрослыми и детьми, мужчинами и женщинами. Затем на смену естественному приходит общественное разделение труда – между различными племенами и социальными группами. Современные ученые выделяют три крупных общественных разделения труда: выделение пастушеских племен, отделение ремесла от земледелия, появление купечества.

Возникновение регулярного прибавочного продукта и частной собственности привело к обособлению групп, различавшихся по своему месту в системе производства. Все это ознаменовало появление *классового общества*. Процесс прошел в два этапа: выделение в родовой общине влиятельной верхушки, которая изначально состояла из родовой знати, и обращение в рабство военнопленных и обнищавших соплеменников.

Состоятельные люди благородного происхождения занимали особое положение и находились во главе общества. Низший класс и рядовые общинники противопоставлялись им как простолюдины. Рабы использовались в домашнем хозяйстве, постепенно их количество увеличивалось, а труд приобретал более обширное значение. У северо-западных индейцев рабы использовались при постройке домов и лодок, изготовлении посуды, ловле рыбы, сборе растений [3].

Возникали и более сложные взаимоотношения, которые были связаны с соподчинением старших и младших линий родства, но в конечном итоге все они сводились к подчинению влиятельной верхушкой беднейших слоев населения.

Первые цивилизованные общества. Длительное сохранение первобытного сообщества после перехода к цивилизации было обусловлено неравномерностью всемирно-исторического процесса. Племена, оставшиеся на исторической родине Древнего мира, и племена, населявшие Америку, Океанию и Австралию, оказались в неравном положении. Если первые развивались равномерно, то вторым приходилось адаптироваться к новой природной среде. Неблагоприятный климат не способствовал культурному и экономическому прогрессу, а районы тропических джунглей, пустыни и арктические области были не пригодны для ведения сельского хозяйства и лишены доступа к полезным ископаемым.

В зависимости от положения периферии к точке цивилизации, появлялись термины «ближней» и «далней» периферии. Первая непосредственно граничила с цивилизациями; вторая – с теми, кто имел связь с цивилизованными сообществами. Первая развивалась быстрее, вторая – медленнее.

Со времени Великих географических открытий отношения между центром и периферией сильно изменились. Борьба за существование «далней» периферии с классовыми обществами способствовала их переходу на новую ступень развития – образованию государства. Идеологические контакты были

гораздо шире, что было очевидно, исходя из мифологии и религии. В то же время, элитарные контакты обеспечивали большую часть духовных заимствований, таких как прикладное искусство и письменность.

ТЕМА № 2

Экономическое развитие в эпоху Древнего мира и феодализма

Азиатский и античный способы производства. Переход от первобытнообщинного строя к рабовладельческому произошел, прежде всего, в странах Древнего Востока. Выделяют следующие черты *азиатского способа производства*: отсутствие частной территории; основная производительная сила государства – свободные люди, а не рабы; слабое разделение труда; зарождение торговых отношений; политическая деспотия как исключительный тип монархической формы правления; устойчивость общинных отношений, связанная с необходимостью создания и поддержания ирригационной системы.

Совсем иначе происходило становление и развитие хозяйства в государствах Античного мира. *Античный способ производства* – это система, в которой объектом эксплуатации является рабовладельческий класс, а субъектом – собственники-рабовладельцы. К факторам, определяющим становление античного способа производства, следует отнести: наличие патриархального рабства и имущественное расслоение; сильное влияние культуры Древнего Востока; выделение родовой верхушки; образование городов-государств – полисов; существование не только общинной, но и частной собственности.

Хозяйственные основы Перуанской цивилизации. Не позднее X тыс. до н.э. люди научились использовать ресурсы разных природных зон, которые располагались в Андах недалеко друг от друга. Обитатели горных районов центрального Перу примерно с VII тыс. до н.э. стали охотиться, что привело к одомашниванию животных. Перелом, связанный с появлением рыболовства и началом выращивания хлопчатника и клубнеплодов, произошел в конце 4 – начале 3 тыс. до нашей эры. Именно эти факторы обеспечивали первоначальный рост населения в долинах тихоокеанского побережья. В результате стали образовываться хорошо организованные и крупные общины.

В обработке минерального сырья основной прогресс был достигнут к первым векам нашей эры. Керамика начала первого тыс. н.э. не уступала работам лучших древневосточных гончаров. Последнее значительное продвижение в совершенствовании технологий в Перу приходится на конец первого тыс. н.э. Оно связано с началом использования бронзы. На северном побережье осваивают выплавку меди из серосодержащих руд, что позволяет расширить производство этого металла. Начиная с IX–X вв. н.э. на побережье Перу начинается прокладка крупных магистральных каналов, соединивших оросительные системы отдельных долин.

Хозяйство восточных славян в дофеодальный период. Восточные славяне выделились из единой славянской общности в VI в. Во время Великого переселения народов и в первые века после него они заняли территорию Восточно-Европейской равнины: от Невы и Ладожского озера на севере до Среднего Поднепровья на юге, от Карпатских гор на западе до средней Оки и верховьев Дона на востоке. Ближайшими соседями восточных славян были народы угро-финской группы: мурома, меря, весь, чудь, мари, мордва, хазары.

Основой разложения первобытнообщинных отношений стало развитие производительных сил общества, появление более совершенных орудий труда и техники земледелия. Это значительно облегчало ведение хозяйства, и необходимость в родовой общине пропала. На ее смену пришла соседская или территориальная община – поселение людей, которых не связывают кровные узы.

К этому времени относится появление у восточных славян первой формы государственности – *племенного княжения*. Вместо власти, которая основывалась на авторитете и обычаях родовой общины, образуется власть знати, опора которой – военная сила. Начало появляться социальное и имущественное расслоение, стали формироваться классы феодального общества. Класс феодалов вырастал из старейшин, вождей, дружинников, а рядовые общинники попадали от них в зависимость.

По мере развития общества происходил процесс отделения сельского хозяйства от ремесла. Поселения торговцев и ремесленников превращались в города. Развитию торговли способствовал тот факт, что восточнославянские племена были расселены вдоль торгового пути «Из варяг в греки», проходившего от Балтийского до Черного моря.

Феодальный способ производства в Западной Европе. Являясь очередной ступенью в поступательном развитии человеческого общества, *феодальный строй* возник в результате разложения рабовладельческого способа производства или первобытнообщинного строя.

Переход от рабовладельческой социально-экономической формации к феодальной имел прогрессивное историческое значение. Феодальные производственные отношения сделали возможным дальнейшее развитие производительных сил. Крестьянин, имевший свое хозяйство, был заинтересован в результатах своего труда, его работа была более эффективной и производительной по сравнению с рабским трудом.

В основе *феодального способа производства* лежит собственность феодалов на землю и на работников – крепостных крестьян. Для феодализма характерна система эксплуатации лично зависимых от феодала непосредственных производителей материальных благ. В отличие от рабовладельца, феодал не был полным собственником крестьянина, однако экономическая зависимость земледельца дополнялась внешнеэкономическим принуждением.

В этих условиях *крестьяне* надеялись землей и имели свое хозяйство, что обеспечивало помещиков-феодалов рабочей силой. Пользуясь землей феодалов в качестве надела, крестьянин обязан был работать на него, обрабатывать помещичью землю при помощи своих орудий или отдавать собственнику прибавочный продукт своего труда.

Признаки феодального способа производства: господство натурального хозяйства, наделение непосредственного производителя (крестьянина) средствами производства и землей, личная зависимость крестьянина от феодала, низкое, рутинное состояние техники производства.

Феодальная рента – это экономическое выражение собственности феодала на землю и неполная собственность крепостного крестьянина. Она являлась основной формой эксплуатации феодалами крестьян и поглощала зачастую не только прибавочный труд, но и часть необходимого труда крепостных крестьян.

Виды ренты: отработочная (барщина), продуктовая (натуральный оброк), денежная (денежный оброк). Обычно все они существовали одновременно, однако в различные исторические периоды феодализма определенная рента была превалирующей. Сначала доминировала отработочная, затем – продуктовая, а на последних этапах феодального способа производства – денежная рента [2].

Выделяют *три этапа развития феодализма в Западной Европе*.

Ранний феодализм (*раннее средневековье*) – с V в. до конца X в. Это время формирования феодального строя, складывание крупного землевладения и постепенное закрепощение феодалами свободных крестьян – общинников. Господствует натуральное хозяйство, а наиболее значительным ранним феодальным государством является Королевство франков.

Период развитого феодализма (*расцвет средневековья*) охватывает XI – XV вв. Это время не только полного развития феодального способа производства в деревне, но и успехов средневековых городов с их цеховым ремеслом и торговлей. На смену политической раздробленности приходят централизованные крупные феодальные государства. Это время мощных крестьянских восстаний, потрясавших средневековое общество.

Период позднего феодализма (*позднее средневековье*) – конец XV – середина XVII в. – время разложения феодализма и вызревания в его недрах нового, капиталистического способа производства.

Западноевропейский феодализм V – XV вв. В истории известны две модели западноевропейского феодализма: северофранцузская и англо-германская. Первая возникла посредством переплетения античного и варварского обществ, вторая – на базе родоплеменных отношений. В 486 г. на территории северной Галлии образовалось Финское государство, которое можно рассматривать как смешанную модель.

Северофранцузская модель. Основным занятием жителей Франской деревни было земледелие. Первоначально земля принадлежала коллективу родовой общины. С превращением ее в соседскую определяющей земельной собственностью становится собственность отдельных семей – аллод. По мере разорения крестьян-аллодистов формируется крупная земельная собственность. Другим источником ее образования явились королевские земельные пожалования – бенефиции. В VIII в. в связи с исчерпанием земельного фонда бенефиции превращаются в условные пожалования на период службы и лишь в IX в. приобретают черты наследственного условного владения – феода.

Жалователем земли мог выступать крупный землевладелец, передающий ее вассалу на условиях выполнения им воинских и прочих обязанностей. Крестьянские земельные держания носили условный характер. За пользование землей крестьянин должен был выполнять барщину или платить оброк. Поземельные отношения дополнялись внеэкономическим принуждением, а также судебной, административной, налоговой зависимостью крестьян от феодала. В случае утраты земли либо ее добровольной передачи хозяину возникала личная зависимость крестьянина от феодала.

В XI в. основной категорией зависимого крестьянства Франской деревни были сервы. Помимо работы на собственном наделе они отрабатывали барщину на участке сеньора – домене. В XII–XIII вв. домениальные земли передавались в держание крестьянам, распространялась чистая синьория. Замена барщины продуктовой, а затем и денежной рентой создала благоприятные условия для выкупа крестьян на волю. Свободные крестьяне – вилланы – распоряжались землей по своему усмотрению, уплачивая синьору денежную ренту (ценз). Менялись отношения между сеньорами и их вассалами: вознаграждением за службу чаще становился не участок земли, а рента с него.

Англо-германская модель. В Англии домениальное хозяйство было ликвидировано в XV в. Земли давались в держание копигольдерам (держателям земли по копии), либо в аренду фригольдерам – свободным собственникам. Появилось новое дворянство – джентри, распоряжавшееся огромными земельными массивами.

Процесс феодализации в германских герцогствах протекал медленнее, чем во франкском государстве. Порядки соседской общины – марки – сохранялись плоть до XI в. К началу XII в. феодальные деревни преобразуются в общины, основой хозяйственной жизни которых становятся вотчины. В XIV–XV вв. в зависимости от территории формирование вотчинных хозяйств имело свои особенности. К востоку от Эльбы произошло массовое закрепощение крестьян, на западных территориях создавался слой свободных собственников – майеров, а в юго-западной Германии господствовала чистая синьория.

Таким образом, в развитии разных моделей феодализма можно выделить общие черты: господство крупного землевладения; сохранение мелкой земельной собственности крестьян, выступавших ее держателями на разных условиях; распределение власти и влияния между господствующими классами.

Рост продуктивности сельского хозяйства, а также повышения спроса на ремесленные изделия создали предпосылки для развития городов. Наряду с этим происходит *активизация внутренней и внешней торговли*. Международные торговые пути проходили через Средиземное, Северное, Балтийское море. Центрами средиземноморской торговли выступали итальянские города (Венеция, Генуя), являвшиеся посредниками между странами Южной Европы, Византией, Причерноморьем.

Позднее на базе Меняльных контор возникли первые биржи. Они произошли от купеческих сходок итальянских торговцев, а позже появились в других странах Западной Европы. Сферой преимущественного кредитования возникающих банков были транзитные перевозки и оптовые сделки. Переплетение торговых и кредитно-посреднических операций создавало предпосылки для *накопления капитала*, образования крупных банкирских домов: Медичи (Италия), Фуггеры (Германия).

Экономика русского феодализма. Экономическую историю Древнерусского государства можно разделить на *два этапа*: с конца IX до середины XI вв. – раннефеодальное государство (формирование классов) и феодальная раздробленность – «зрелый феодализм» – до установления монголо-татарского ига.

Важнейшим источником информации о социально-экономической жизни Руси стала «*Русская Правда*». Ее автором является Ярослав Мудрый. Этот документ отменял родовую месть, теперь имущественное неравенство подкреплялось сословно-классовым. «*Русская Правда*» отражала процесс окончательного оформления классов (неравноправие перед законом), закрепощение крестьян, когда свободные смерды стали холопами, которые без своего имущества фактически приравнивались к рабам. Основными представителями крестьянства становятся закупы (должники, которые не могли оставить своего хозяина) и рядовичи, которые подписывали с князем договор (ряд) и были обязаны несколько лет работать на него. Кроме того, документ предполагал строгое наказание за посягательство на частную собственность – «вора убить на месте».

Монголо-татарское *иго* усугубило процесс феодальной раздробленности. Сбросив его путы, Русь медленно, но верно начала восстанавливать свой экономический потенциал. В XIII–XV вв. восстановление и развитие производственного потенциала в Московском государстве привело к значительным успехам в сельском хозяйстве.

Городом в этот период называли огороженное место – крепость, кремль или ограду. Помимо хорошо отлаженной инфраструктуры с государственными учреждениями, церквями, дворами священников, бояр и дворян, избами, мыльнями, погребами, пушечными амбарами, государевой житницей, тюрьмами, в городах строились гостиные дворы.

Вотчина была личным владением боярина. Он имел право продать, заложить, подарить или передать ее по наследству. Существовало *три способа приобретения вотчины*: родовое наследование, дарование за службу и выкуп. Владельцы вотчин увеличивали размеры своих владений за счет купли, дарения и захвата общинных крестьянских земель. В XVIII в. права владельцев поместий и вотчин будут уравнены. В России появится новый вид собственности – имения и дворянские усадьбы.

Начинает складываться *специализация отдельных регионов страны* по производству товаров. Так, Астрахань поставляла соль, икру, соленую рыбу, Казань – кожу, Вологда – соль и деревянные изделия, Сибирь – меха. Новгород, Ярославль и Кострома продавали холст и лен. Повсюду торговали хлебом. Такое положение вещей постепенно «втягивало» страну в единое экономическое пространство, разрушая замкнутость феодальных владений.

Начал формироваться *всероссийский рынок* – становление тесных хозяйственных связей и обмена товарами между различными частями страны. Россия активно вела торговлю с другими странами мира. Импортный профиль ее экономических связей характеризуется поставками из-за рубежа тканей, вооружения (ружей, пушек, пистолетов), а также вина, сахара, шелка, пряностей, красителей, украшений, ковров. Основными статьями экспорта становятся меха, кожа, воск, мед, смола.

ТЕМА № 3

Экономика Западной Европы, США и России в XV–XVIII вв.

Первоначальное накопление капитала и генезис капитализма в Западной Европе. Первоначальное накопление капитала (ПНК) – это насильственный процесс превращения массы непосредственных изготовителей в наемных рабочих, а средства производства и валютных имуществ – в капитал. Данный этап исторически предшествовал капиталистическому способу производства.

Важным моментом в развитии ПНК стали колониальные захваты, сопровождавшиеся ограблением и жестокой эксплуатацией туземного населения. В Европе процесс ПНК потребовал отказа от прикрепления крестьян к земле и отделения их от средств производства. Запущенный механизм неизбежно вел к превращению массы мелких собственников – крестьян и ремесленников в наемных рабочих.

Возникновение мануфактур вызвало повышение спроса на рабочую силу. В этих условиях на первый план выступали насильственные методы конфискации имущества крестьян и ремесленников – ограждение пахотных наделов английскими лендлордами. Общее обезземеливание сельских производителей привело к тому, что к началу XIX в. крестьянство в Англии пропало как класс. Мелкую крестьянскую собственность на землю заменило

крупное землевладение нового типа, связанное с организацией капиталистических фермерских хозяйств.

Своеобразные черты ПНК отражали различия в общественном и экономическом строем и особенности исторического развития каждой из стран. Так, в *Италии* рано исчезли отношения личной крепостной зависимости. На базе активного становления транзитной торговли и международного ростовщичества в XIV–XV вв. в городах Северной и Средней Италии сложились достаточно крупные капиталы. С конца XV в. *Испания* и *Португалия* первыми из всех западноевропейских стран вступили на путь территориальных захватов и грабежа колониальных владений. Повышение вывоза шерсти из Испании содействовало ускорению процессов глобального обезземеливания крестьянства и превращению пахотных территорий в пастища. Во *Франции* главными рычагами ПНК были налоговая и откупная система, ростовщичество, протекционизм и колониальная политика. В *США* процесс ПНК в значительной степени основывался на обезземеливание местных индейских племен, работорговле и хищнической эксплуатации цветного населения.

Экономическое развитие Московской Руси в XV–XVII вв. Завершение феодальной раздробленности и *объединения русских земель вокруг Москвы* в единое централизованное государство заняло приблизительно полвека. Со II половины XV в. под управление Московского князя начали переходить новые княжества, а их правители становились удельными князьями. Переходя на службу к московскому князю, князья превращались в вотчинников-землевладельцев, однако в собственных вотчинах они сохраняли все атрибуты государства – собственный двор и войско. В своих владениях они имели практически безграничную власть: жаловали свои земли монастырям и служилым людям. Удельные князья освобождались от поземельных налогов. В период правления Ивана III и его сына Василия III государство пополнилось 25 городами и 70 волостями. В последней четверти XV в. великая держава получила название Россия, а ее столицей стал город Москва.

При Иване III появился первый элемент юридического закрепощения крестьян – *Судебник 1497 г.*, в котором устанавливалось ограничение перехода от одного феодала к другому неделей до и после Юрьева дня (26 ноября). За переход взималась выходная пошлина – пожилое. Это стало первым шагом *закрепощения свободного крестьянского населения страны*.

Во второй половине XV в. в Северо-Восточной Руси преобладали так называемые «черные земли» – это земельные владения черносошных крестьян (т. е. крестьянства, несшего государственные повинности и платившего налоги). Для крестьян, зависимых не от частных лиц, а от государства, было характерно общинное землевладение с индивидуальным приусадебным участком и пашенной землей, а также наличие выборного волостного

самоуправления под контролем княжеской администрации –наместников в уездах и волостелей в волостях.

В сельском хозяйстве страны произошел переход от подсеки и перелога к *трехполью*, который создавал условия для увеличения урожайности и появления излишков зерна. Хлеб становился товаром, а его покупателями, в первую очередь, было городское население. Это вызывало стремление феодалов к захвату обширных территорий и закрепощению крестьянства. К XVI в. крестьянская община практически полностью была поглощена феодальным государством. Феодалы фактически утвердили за собой монопольное право владения землей, что давало им возможность устанавливать экономическую и политическую власть над крестьянами.

В процессе становления сельского хозяйства изменялся и характер *деревенского ремесла*. Если ранее крестьянин-ремесленник сам добывал сырье и продукты его труда предназначались лишь для собственного потребления, то теперь крестьяне начали продавать свои изделия на рынке. Возник ряд новых ремесел, а в сельской местности появились поселки ремесленников и купцов. Возросло значение внутренней торговли: появлялись первые ярмарки и торги (местные рынки) – малые предшественники внутригосударственного рынка.

Русские купцы (гости) были связаны с Заморьем (Малой Азией), со странами на Каспии, Византией, Европой. С Западной Европой велась *торговля* воском, мехом, кожей, медом, оружием, специями, мылом, красками и тканями.

Таким образом, к концу XV – началу XVI вв. Великое княжество Московское превратилось в мощное централизованное государство. А Русь – в великую державу – Россию. На протяжении XV в. новое государство формировалось на феодально-крепостнической основе.

Англия, Франция и США в XVIII столетии. В XVIII в. Англия значительно расширила свои колониальные владения. Индия, Северная Америка, Австралия служили для метрополии источником дешевого сырья, рабочей силы и рынком сбыта британских товаров.

В середине XVIII в. в хлопчатобумажной промышленности Великобритании началась массовая механизация. В 1765 г. английский ткач Дж. Харгривс построил прядильную машину периодического действия «Дженнис». В 1785 г. сельский священник Э. Картрайт создал механический ткацкий станок с ножным приводом. В 1774–1784 гг. Дж. Уатт сконструировал паровую машину с цилиндром двойного действия и центробежным регулятором. Механизация английской промышленности увеличила спрос на производство металла.

Завершение промышленного переворота в Великобритании было связано с организацией фабричного машиностроения, одним из основных показателей которого являлось создание токарного и строгального станков. Усовершенствование производства вело к снижению стоимости товаров: если в

1788 г. фунт бумажной пряжи стоил 35 шиллингов, то в 1800 г. – уже 9 шиллингов.

В ходе Великой французской революции 1789–1794 гг. во *Франции* были уничтожены феодальные порядки. Аграрные реформы способствовали возрастанию числа земельных собственников, одновременно увеличивая задолженности мелких крестьян, не выдержавших рыночной конкуренции.

В области промышленной политики новое французское правительство отменило государственный контроль над производством, ликвидировало цехи, провозгласило свободу торговли. Однако промышленный переворот во Франции начался позже и протекал медленнее, чем в других странах Европы.

Экономическому развитию *США* способствовала широкомасштабная европейская колонизация Северной Америки, начавшаяся после экспедиций Колумба. Многочисленные поселения возникали в связи с деятельностью крупных торговых компаний – Лондонской, Плимутской и др. Политика английского правительства была направлена на сохранение американских земель в качестве аграрно-колониального приданка Британской империи. Англия получала полную монополию на торговлю колониальными товарами. Все эти ограничения стали предпосылками Войны за независимость в Северной Америке 1775–1783 гг.

Декларация независимости, принятая 4 июля 1776 г., провозгласила основой государственного устройства США принцип народного суверенитета, даровав населению основные гражданские права и свободы. Война за независимость ликвидировала феодальные пережитки в стране – уплату фиксированной ренты, право майората, упразднила ограничения на развитие промышленности и торговли. Новое аграрное законодательство 1784–1787 гг. передавало западные земли в собственность государства.

Экономика Российской империи в XVIII в. К началу XVIII в. экономическое развитие России отставало от европейских государств. Натуральное феодальное хозяйство со слабо развитой промышленностью обусловливало низкий уровень производительности труда. В начале столетия, после присоединения Сибири и большой части Украины, Россия стала самым крупным государством в Европе. Однако отсутствие выхода к незамерзающим морям и агрессивная колониальная политика европейских государств создавали угрозу национальной независимости страны. Все это предопределило необходимость скорейших внутренних преобразований.

Модернизация Российской империи была возложена на *Петра I*, начавшего реформирование страны с *создания регулярной армии и флота*. Впечатляющим итогом проведенных изменений стала победа России над Швецией в Северной войне 1700–1721 гг. и получение выхода к Балтийскому морю. Перед империей открылись новые торговые пути и рынки сбыта.

Военные реформы привели к форсированному развитию уральской металлургии. Среди частных заводов самыми известными были предприятия

Демидовых и Строгановых, оснащенные передовой техникой. К 1740-м гг. на уральских заводах выплавилось в 2,5 раза больше чугуна, чем на английских предприятиях. Для расширения сырьевой базы поощрялись поиски руды в стране. С целью освоения новых месторождений полезных ископаемых правительство объявило принцип «горной свободы», по которому любой желающий мог разрабатывать недра страны, внося небольшую плату государству или собственнику данного участка.

С XVIII в. в хозяйстве России появляется *мануфактурная система*. По формам собственности выделялись казенные, капиталистические (купеческие и крестьянские) и крепостные (посессионные и вотчинные) мануфактуры. В условиях крепостничества с его узким рынком наемного труда промышленники стремились принудительно закрепить рабочую силу за предприятиями. В 1721 г. появились посессионные крестьяне (от англ. possession – владение), которые работали на мануфактуре и не могли продаваться отдельно от нее. Вотчинная мануфактура полностью основывалась на барщинном труде: здесь крестьяне занимались переработкой произведенного в поместье сельскохозяйственного сырья. Таким образом, если в конце XVII в. в России было 20-30 мануфактур, то к первой четверти XVIII в. их количество возросло до 200.

В первой половине XVIII в. происходит укрепление *Москвы как центра российской торговли*. Сюда привозят хлеб (Черноземье), кожу (Казань, Санкт-Петербург), холсты (север-восточные районы страны), сукно (Иваново, Кинешма), железо (Урал). Важнейшее значение в товарообороте принадлежало ярмаркам (Макарьевская, Свенская, Ирбитская, Кролевецкая) и торговым селам, которых насчитывалось более тысячи.

Усилинию внешнеторгового влияния России способствовала политика *меркантилизма* – ориентация страны на активный внешнеторговый баланс и *протекционизма* – организация государственных торговых монополий и таможенных пошлин, направленных на защиту отечественной торговли от иностранных конкурентов. В 1726 г. экспорт российских товаров вдвое превышал импорт.

Развитию производства и торговли в стране мешало отсутствие надежных путей сообщения и транспортных средств. С целью решения данной проблемы правительство приступило к *строительству каналов*. Так, в 1703–1708 гг. был построен Вышневолоцкий канал между Волгой и Балтийским морем. В 1718–1732 гг. сооружен Ладожский канал. В 1698–1952 гг. построен Волго-Донской канал.

В 1703 г. в Санкт-Петербурге по указу Петра I появилась первая в России регулярная *биржа*. Централизации финансовой системы России способствовали созданная в 1719–1721 гг. Камер-коллегия (управление доходами), Штатс-коллегия (управление расходами), Ревизион-коллегия (контроль над финансовой системой в целом). В 1724 г. подворное налогообложение было заменено *подушной податью*, взимаемой с ревизских

душ. Для их учета каждые 20 лет проводилась регулярная перепись мужского населения. Одним из главных экономических достижений петровской эпохи стала *денежная реформа 1694–1704 гг.*, сделавшая рубль полноправным участником европейской монетной системы.

Особенностью *екатерининской эпохи* стало развитие рынка труда и перерастание мелкотоварного производства в *капиталистическую мануфактуру*. К концу XVIII в. в России сформировалось мощное текстильное производство, центром которого стал поселок Иваново. Постепенно развивался новый предпринимательский слой общества. Так, в 1797 г. в поселке Зуево, простой ткач и фабrikант С. Морозов основал первую мануфактурную фабрику.

В 60-е – 90-е гг. XVIII в. численность *наемных рабочих* в промышленном и транспортном производстве России составила более 40%. Договор жилой записи стал первым этапом капиталистического найма труда, распространенного в позднефеодальной социально-экономической формации.

Росту мануфактурного и промыслового производства способствовал изданный в 1775 г. Екатериной II *«Манифест о свободе предпринимательства»*. Он освобождал ряд производственных отраслей от налогов и сборов. Исключение составляли военная и горнозаводская сферы, являвшиеся «естественными монополями государства».

Правительственные мероприятия в сфере *торговли* значительно оживили внутренний и внешний товарооборот России. Так, ликвидация внутренних таможен в 1754 г. привела к росту внешнеторгового оборота страны в 4 раза. На экспорт шли сырьевые товары (лес, смола, поташ, пушнина, сало, железо, пенька), а импортировались красители и предметы роскоши (чай, кофе, шёлк, вина, сахар). Активное внешнеторговое сальдо соответствовало политике меркантилизма и поддерживалось на протяжении всего царствования Екатерины II.

В 1765 г. по инициативе Екатерины II было создано *«Вольное экономическое общество»*, пропагандировавшее модернизацию сельского хозяйства страны: многопольные севообороты, внесение удобрений, улучшение качества посевного материала. Наиболее прогрессивные помещики внедряли технические новшества в свои имения, что, однако, никак не ослабляло крепостного гнета. Недовольство крестьян выливалось в стихийные бунты, наиболее значимым из которых стала Крестьянская война 1773–1775 гг. под предводительством Е. Пугачева.

Преобразования *Павла I* несколько смягчили крестьянскую политику в стране: были понижены цены на товары первой необходимости, уменьшены крестьянские налоги, прощена часть податей. Манифест о трехдневной барщине 1797 г., запрещавший помещикам использовать труд крестьян более трех дней в неделю, существенно не изменил крепостническую политику в России.

Активная внешняя политика Российской империи в конце XVIII в. резко ухудшила финансовое состояние страны. С 1763 по 1796 гг. государственные расходы выросли с 17 до 78 млн руб. В 1754 г. был создан первый в Российской империи *Государственный заемный банк*, состоявший из двух контор – дворянской и купеческой. Целью Дворянского банка являлось льготное кредитование дворянства под залог земли и крестьян. Купеческий банк изначально был поставлен в менее выгодные условия и получил незначительный стартовый капитал. Ссуды выдавались на полгода и под большие проценты.

В 1766 г., из-за невозможности дальнейшего усиления налогового бремени страны, государство пошло на выпуск *ассигнаций* – бумажных денег. Прекращение их свободного обмена на монеты быстро привело к обесцениванию рубля и инфляции в стране.

ТЕМА № 4 **Развитие мирового хозяйства в XIX в.**

Переход от свободной конкуренции к монополистическому капитализму. В XIX в. Англия считалась «мастерской мира, мировым извозчиком, торговцем и кредитором». Переход к новому этапу промышленной революции в стране был связан со значимыми техническими изобретениями. Так, в 1814 г. Дж. Стефенсон создал паровоз, а в 1825 г. была открыта первая в мире железная дорога общественного пользования Дарлингтон-Стоктон. Пар заменился электричеством, началась общая электрификация производства в Западной Европе. Отмена хлебных законов и навигационных актов в 1846–1849 гг. ознаменовала переход от протекционизма к свободной торговле – фритредерству (англ. «free trade»).

В конце XIX в. Англия постепенно утрачивает статус мирового торгового лидера. Промышленное оборудование страны морально устаревает и требует срочной замены, а приток дешевого американского хлеба ослабляет позиции сельского хозяйства страны. Кроме того, страна обладала колониями, которые требовали больших денежных вливаний.

Возникновение массовой фабрично-заводской промышленности во Франции относится ко второй четверти XIX в. Легкая промышленность превалировала над тяжелой индустрией. Замена устаревшего промышленного оборудования требовала больших капиталовложений, однако, как и в Англии, внутренние инвестиции направлялись в экономику других стран. Франция приобрела репутацию мирового ростовщика, заняв первое место в мире по темпам концентрации банковского капитала. Основой финансовой системы страны стал созданный при Наполеоне I Французский банк, средства которого шли на приобретение государственных ценных бумаг.

Аграрные реформы начала XIX в. стимулировали развитие капитализма в сельском хозяйстве Германии: отменялась личная зависимость крестьян от

помещиков, выкупались земельные наделы. Технические изобретения немецких ученых сделали страну самой экономически развитой в Европе. В 1867 г. Э.В. Сименс изобрел динамо-машину, в 1876 г. немецкий конструктор Н. Отто создал 4-тактный газовый двигатель внутреннего сгорания, а в 1897 г. немецкий инженер Р. Дизель изобрел двигатель внутреннего сгорания, работавший на нефти.

Экономическому подъему Германии способствовало политическое объединение немецких земель и победа во Франко-прусской войне 1870–1871 гг. Милитаризация немецкой экономики, а также усиление колониальных захватов в Африке и на Ближнем Востоке существенно ускорили промышленное развитие страны.

С 1863 г. в *США* правительство А. Линкольна отменило рабство в южных штатах. Окончательное утверждение фермерского пути хозяйствования в экономике страны привело к тому, что к концу 1870-х гг. США стали одним из основных поставщиков на мировой рынок хлеба и мяса.

В конце XIX в. страна превратилась в крупнейшую индустриальную державу. Научно-технический прогресс способствовал ускоренной индустриализации США. Главными нововведениями американской инженерной мысли стали изобретения Эдисона, швейная машина Зингера, электромагнитный телеграф Морзе, револьвер Кольта, жатка Маккорника.

В начале XX в. в США насчитывалось более 5 тыс. предприятий с капиталом свыше 7 млрд долл. Мануфактурная организация хлопчатобумажной промышленности стала одной из главных составляющих индустриализации страны. Быстрый рост трудовых ресурсов был связан с притоком из Европы квалифицированных кадров, а высокая концентрация производства способствовала созданию трестов в американской промышленности. На базе монополистических объединений создаются крупнейшие финансовые группы США – Морганы и Рокфеллеры, аккумулирующие в своих руках основные капиталы страны. Всевластие монополий было ограничено в 1890 г. законом Шермана, признававшим незаконными тресты, ограничивавшие торговлю между штатами.

До начала XIX в. Япония была феодальной страной, которая управлялась верховным военным правителем – сегуном (полководцем). В 1868 г., под влиянием иностранного капитала и широких народных выступлений, сегунат пал. В Японии началась эпоха Мэйдзи – просвещенного правления. Главным итогом проведенных преобразований стало создание в Японии централизованного буржуазно-помещичьего государства во главе с императором.

К началу XX в. Японии завершился промышленный переворот, сформировавший ведущие отрасли экономики страны – металлургию, судостроение и текстильное производство. Промышленная политика нового правительства была ориентирована на систему «государственного капитализма». На базе иностранной техники и за счет бюджетных ассигнований

строились образцовые фабрики, передававшиеся впоследствии на льготных условиях представителям буржуазии – крупнейшим феодальным домам – Мицуи, Мицубиси, Фурукава, Кавасаки. Мануфактуры и предприятия домашней промышленности страны мирно сосуществовали с промышленными гигантами.

Социально-экономическое развитие Российской империи в первой половине XIX в. Для Российской империи первая половина XIX в. стала временем разложения феодальных отношений и началом развития капитализма.

Первое десятилетие века ознаменовалось важными финансовыми реформами. В 1802–1811 гг. Александром I было создано *Министерство финансов*, ведавшее всеми источниками доходов, государственное казначейство, управлявшее расходами и учреждена должность Государственного контролера, проводившего ревизию всех счетов. Финансовая реформа Е. Ф. Канкрина 1839–1843 гг. сделала серебряный рубль основой денежной системы России, установив фиксированный курс ассигнаций [20].

В начале XIX в. Российская империя была *аграрной страной*, 90 % населения которой составляло крестьянство. В экономике преобладало экстенсивное сельское хозяйство, господствующей системой земледелия было трехполье. В первой половине XIX в. окончательно оформилась сельскохозяйственная специализация районов: в северо-западных частях страны преобладало производство технических культур, а в западных и южных – зерновое земледелие и скотоводство. Важнейшей отраслью сельского хозяйства становится животноводство.

Крестьяне дореформенной России делились на помещичьих, государственных и удельных. Основная масса крепостных приходилась на густонаселенные центральные губернии страны. В неземледельческих районах были распространены кустарные промыслы, дававшие крестьянам дополнительный доход. «Отходничество» как социально-экономическое явление способствовало формированию российского рынка рабочей силы.

В Российской империи получает распространение вольнонаемный труд: к 1850-х гг. в стране насчитывалось свыше 700 тыс. наемных рабочих. Однако помещики не были экономически заинтересованы в отказе от принудительного труда. Для них было выгоднее использовать даровой крепостной труд, чем заменять его дорогостоящим вольнонаемным.

В конце 30-х – начале 40-х гг. XIX в. в России начался промышленный переворот – переход от мануфактуры к фабрике на основе машинной техники и наемного труда, который завершился в конце 70-х – начале 80-х гг. XIX в. Первой модернизации подверглась хлопчатобумажная промышленность – молодая отрасль экономики, где в 1830-е гг. началось крупномасштабное применение машинной техники.

Промышленному развитию Российской империи препятствовало отсутствие хорошей дорожной сети. К 1860 г. в стране насчитывалось только 9

тыс. верст шоссейных и 1,5 тыс. верст железных дорог, что было в десятки раз ниже аналогичных показателей в Европе. Большую роль во внутренней торговле России играли ярмарки – собирающиеся по определенным дням торги, которые продолжались от нескольких дней до нескольких месяцев. Они способствовали развитию крестьянской промышленности и вовлечению деревни в товарно-денежные отношения.

Экономика Российской империи во второй половине XIX – начале XX вв.

Кризис феодально-крепостнической системы, низкая производительность труда в помещичьих и крестьянских хозяйствах, отсутствие сформировавшегося рынка свободной рабочей силы и частного капитала сделали первоочередным решение крестьянского вопроса [24].

19 февраля 1861 г. появился *Манифест об отмене крепостного права*, дававший крестьянам личную свободу. В целом прогрессивная реформа открыла простор для развития производительных сил в Российской империи, однако не наделила крестьян достаточным количеством земли. После отмены крепостного права Российская империя превратилась из аграрной в аграрно-индустриальную страну, а капитализм окончательно утвердился как господствующая формация.

31 мая 1860 г. был создан *Государственный банк*. Главной его задачей стала ликвидация дереформенных кредитных учреждений и осуществление выкупной крестьянской операции. Возврат дворянских долгов казне был тесно связан с выкупом надельных земель: ссуды, выданные помещикам дереформенными ипотечными банками, погашались за счет крестьянских выкупных платежей [11].

Социальное расслоение крестьянства на «кулаков, середняков и бедняков» стало важным условием формирования капиталистического рынка в стране: зажиточная деревенская верхушка повышала спрос на средства производства, а неимущее крестьянство создавало рынок рабочей силы для промышленности и сельского хозяйства [25].

В царствование императора *Александра III* началось масштабное преобразование кредитно-финансовой системы Российской империи. Первостепенной стала проблема малоземелья сельских производителей, решить которую мог доступный кредит. 18 мая 1882 г. Александр III утвердил Положение о *Крестьянском поземельном банке* [13]. Целью нового кредитного учреждения являлось увеличение крестьянского землевладения и распространение частной поземельной собственности [26]. 21 апреля 1885 г., в день празднования столетия Жалованной грамоты дворянству, был опубликован «Рескрипт благородному российскому дворянству», в котором говорилось о создании *Дворянского земельного банка* [14]. Целью деятельности нового учреждения являлось поддержание привилегированного места дворянства в экономической и политической жизни страны и укрепление положения самодержавной власти [12].

Сельское хозяйство в России являлось доминирующей сферой производства, в который было занято $\frac{3}{4}$ всего трудоспособного населения страны. Главной чертой его развития являлась неоднозначность. Так, *прогрессивным явлением* был рост товарности, увеличение посевных площадей, интенсификация помещичьих хозяйств, усиление специализации регионов, улучшение технической оснащенности, использование минеральных удобрений, агрономическая помощь населению [19]. *Отрицательными сторонами* развития аграрного сектора являлись очевидное малоземелье основной массы сельских производителей и аграрная перенаселенность Европейского центра страны. Серьезной проблемой стало сохранение общинного землевладения. Коллективное землепользование нивелировало аграрные хозяйства, консервировало патриархальные отношения, мешало развитию частной инициативы в деревне [16].

В 1892 г. пост *министра финансов Российской империи* занял С. Ю. Витте. Главной задачей экономической политики страны в этот период становится создание самостоятельной национальной индустрии, защищенной от иностранной конкуренции таможенными барьерами и сильной регулирующей ролью государства. Основой финансовой системы страны С.Ю. Витте считал привлечение иностранных капиталов, а залогом интенсивного промышленного развития – кредит [18].

Главной финансовой инициативой С. Ю. Витте стала *денежная реформа 1895–1897 гг.*, вводившая в стране золотой монометаллизм. Примером ускоренного развития национальной промышленности за счет увеличения торгово-промышленного обложения стала *Винная монополия 1895 г.*, дававшая 25 % всех поступлений в казну [10].

В 80-е гг. XIX в. в Российской империи завершился *промышленный переворот*, одной из ведущих черт которого являлось создание массового фабрично-заводского производства. Важную роль в этом процессе играла финансово-экономическая политика государства: из-за ограниченных возможностей внутреннего рынка оно выступало главным заказчиком и потребителем продукции тяжелой промышленности.

Крупная машинная индустрия способствовала капитализации не только города, но и деревни. Основным источником формирования рабочего класса в России стало крестьянство, из-за аграрного перенаселения вынужденное уходить на заработки в город. Рост промышленного производства в стране актуализировал создание *рабочего законодательства*. В 1897 г. был принят закон об организации рабочего времени на предприятиях, в 1903 г. – о вознаграждении рабочих, потерявших трудоспособность в результате несчастного случая на производстве, и введении на фабриках и заводах института фабричных старост.

Во второй половине XIX в. в Российской империи началось интенсивное развитие *железнодорожного строительства* путем привлечения иностранных инвестиций. Налаженные транспортные коммуникации потянули за собой

развитие сельского хозяйства и крупной промышленности Российской империи.

В 80-е гг. XIX в. в стране появились первые *монополистические объединения* – картели, синдикаты, тресты, концерны. В их создании активно участвовали крупные коммерческие банки, образовавшие холдинги и промышленно-финансовые группы.

Картель – это монополистическое объединение, при котором участники сохраняют производственную и коммерческую самостоятельность, договариваются о регулировании объемов производства, условиях сбыта продукции, цене (сахарная, нефтяная, ткацкая промышленность).

Синдикат – это монополистическое объединение, при котором участники сохраняют производственную самостоятельность, но утрачивают коммерческую, договариваются о распределении заказов, закупке сырья, реализации продукции, создании и обеспечении эффективного функционирования единой сбытовой сети («Продамет», «Продвагон», «Продуголь»).

Трест – это монополистическое объединение, при котором участники утрачивают производственную и коммерческую самостоятельность, а управление осуществляется из единого центра (товарищество братьев Нобель).

Концерн – это монополистическое объединение, подконтрольное конкретным банкам, наглядно демонстрирующее слияние банковского и промышленного капитала (Концерн Фторова).

Особенностями развития капитализма в Российской империи стали сжатые сроки, доминирующая роль государства, высокие темпы развития промышленности и ее концентрация, четкое экономическое районирование, разные уклады в экономике, нерешенность аграрного вопроса, развитие капитализма в ширь, за счет освоения новых территорий, капитализация деревни, бурное железнодорожное строительство, широкое использование иностранного капитала, активное участие крупных коммерческих банков в создании монополистических объединений в стране [27].

ТЕМА № 5

Мировая экономика в первой половине XX в.

Экономическое развитие Европы и США в 1900–1939 гг. Начало XX столетия стало завершением ускоренного развития тяжелой промышленности в Европе: своего максимума достигло производство угля, железа и нефти, а «железнодорожная лихорадка» в четыре раза увеличила протяженность железных дорог. В начале XX в. индустриальное общество полностью сформировалось в Великобритании, США, Германии, Франции и Бельгии. По пути ускоренной модернизации шли Швеция, Италия, Россия, Канада и Япония. А в странах Азии, Африки и Латинской Америки ускоренное промышленное развитие только начиналось.

«Второй промышленной революцией» стало создание в 1892–1893 гг. американским промышленником Г. Фордом первого автомобиля с четырехтактным двигателем. В 1908 г. на рынке появилась всемирно известна модель «Т», прозванная «Тин Лиззи» (Жестянка Лиззи), за использование легких стальных листов для обшивки корпуса. По-настоящему доступными автомобили Форда стали после 1913 г., когда впервые в мировом производстве была введена конвейерная линия. Автоматизация технологических операций позволила значительно сократить время на производство готовой продукции.

К началу XX в. неравномерность экономического развития обострила противоречия между Англией, Германией, США и Японией. В сложившихся условиях накопленный экономический потенциал мог быть реализован двумя способами. Первый – *милитаризация экономики*, предполагавший военную и внешнеполитическую экспансию для приобретения новых территорий и расширения рынков сбыта. Это путь был избран Японией и Германией, начавшей *Первую мировую войну* (1914–1918 гг.). Второй – *реформирование экономики*, предполагавший прогрессивное перераспределение ресурсов с целью преодоления негативных последствий индустриализации, развитие сферы услуг, сглаживание социального неравенства. Этот путь был избран странами Антанты. Мировым экономическим итогом Первой мировой войны стала колossalная инфляция, а политическим – уничтожение Турецкой, Австро-Венгерской, Российской и Немецкой монархии.

Наиболее тяжелые последствия войны ощущала на себе *Германия*. Она лишилась своих колоний и должна была выплатить огромные reparации. Для ослабления военного потенциала страны сократилась численность немецкой армии и регламентировалось производство оружия.

В 1933 г. рейхсканцлером правительства стал А. Гитлер. Управление страной сконцентрировалось в руках национал-социалистической партии Германии и приобрело тоталитарный характер. В обход Версальских соглашений Германия начала активную милитаризацию экономики, превратившись к 1938 г. в мощную промышленную державу, готовую к военному реваншу.

Великобритания в период Первой мировой войны потеряла треть своего национального богатства и большую часть военно-морского флота, однако получила при этом большинство немецких колоний. С 1924 г. британская экономика стабилизировалась и восстановила золотой паритет фунта стерлингов. Правительство финансировало программы по ликвидации безработицы, строительству жилья, развитию системы народного образования.

В 1929–1933 гг. Великобритания была втянута в мировой кризис. Для выхода из него был разработан план «Национальной экономии», предусматривавший сокращение пособий по безработице и жалования государственных служащих. Созданный в 1931 г. Стерлинговый блок (скандинавские и латиноамериканские страны) укрепил британскую валюту. Вестминстерскийstatut 1931 г., провозгласивший суверенитет доминионов,

способствовал расширению торговых связей страны. Великобритания поставляла Германии военную технику и предоставляла кредиты, что способствовало усилению позиций немецкой экономики.

Последствия Первой мировой войны для *Франции* были противоречивыми: с одной стороны, велики были человеческие и материальные потери, с другой – страна получила немецкие территории. Германия предоставила стране крупные репарации, в этот период ключевые позиции в экономики Франции заняли монополии Шнейдера, Ротшильда, де Венделя. В 1924–1930 гг. завершился процесс превращения страны в индустриально-аграрную державу, где городское население превышало сельское.

Экономический кризис 1930–1935 гг. снизил объемы промышленного производства Франции на 44 %. Рост безработицы и разорение крестьянства создали реальную политическую угрозу активизации фашистских организаций в стране. Демократические преобразования политического движения «Народный фронт», коалиционного правительства Л. Блюма (1936 г.) и правительства Э. Даладье (1938–1940 гг.) не принесли желаемых результатов. Неблагоприятная финансовая ситуация в стране заставляла крупные национальные банки и промышленные компании сотрудничать с монополиями Германии и Италии, способствуя укреплению их военно-промышленного потенциала.

Первая мировая война усилила мировое лидерство *США*. С 1921 г. США вступили в полосу экономического подъема, названного эпохой «Просперити» – процветание. Ее основой стало массовое обновление основного капитала, механизация, конвейеризация и электрификация производства страны. Промышленный подъем в США был тесно связан с повышением жизненного уровня населения: был распространен потребительский кредит, миллионы американцев играли на фондовой бирже.

Началом «Великой депрессии» стал октябрь 1929 г. – крах на Нью-Йоркской фондовой бирже. Резкое падение цен, банкротство предприятий, банков и фермерских хозяйств оставило без работы 25 % американских граждан.

Главной задачей демократической партии во главе с Ф. Д. Рузвельтом в 1933–1945 гг. стала борьба с последствиями кризиса. «Чрезвычайный закон» о банках, принятый в марте 1933 г., оставил 80 % жизнеспособных кредитных учреждений. Для борьбы с массовой безработицей организовывались общественные работы. Во избежание перепроизводства и снижения цен, на предприятиях заключались «Кодексы честной конкуренции» – договоры, фиксирующие размеры производства, нижний ценовой предел, уровень заработной платы и продолжительность рабочего дня. Закон о социальном страховании 1935 г. предусматривал страхование по старости и безработице. Закон о помощи фермерам 1933 г. был направлен на регулирование сельского хозяйства страны. Все эти меры остановили падение цен, замедлив разорение американских фермеров.

Экономическое развитие Российской империи в начале XX века. Мировой экономический кризис начала 1900-х гг., оказался для России наиболее тяжелым. Страна пережила длительную полосу экономической депрессии, характеризовавшуюся медленным приливом производственного капитала. Несбалансированность потребностей промышленности и сельского хозяйства привела к разорению мелких предприятий, ускорив процесс монополистической концентрации производства в стране.

Русско-японская война 1904–1905 гг. и Революция 1905–1907 гг. стали тяжелейшим испытанием для созданной С.Ю. Витте денежной системы. В 1906 г. золотой монометаллизм стоял на пороге краха. С 16 октября по 1 декабря 1905 г. золотой фонд Государственного банка уменьшился с 1318,8 до 1126,1 млн руб. Ликвидации кризиса способствовало заключение с Францией договора о займе на 100 млн руб. в январе 1906 г. В 1904 г. при участии Государственного банка в стране была создана система учреждений мелкого кредита для поддержки коопераций, кустарей и крестьян.

В результате принятых мер полоса длительной экономической депрессии сменилась *промышленным подъемом 1909–1913 гг.*, наблюдавшимся в ее наиболее монополизированных отраслях – черная и цветная металлургия, машиностроение и топливная промышленность. В значительной мере это обусловливалось крупными военными заказами правительства. Ядром российского рабочего класса стал фабрично-заводской пролетариат, состоявший из недавно пришедших в город крестьян, еще не потерявших связь с землей [9].

Доминирующей частью экономики Российской империи оставалось *сельское хозяйство зернового направления*. В 1902 г. для выявления основных проблем аграрного сектора Российской империи под руководством С. Ю. Витте было созвано *Особое совещание о нуждах сельскохозяйственной промышленности*. Сведения, собранные на местах губернскими и уездными комитетами, позволили сделать следующий вывод: главные социально-экономические противоречия в российской деревне связаны с сохранением системы общинного землепользования [15].

Результаты деятельности Особого совещания предвосхитили основные положения *Столыпинской аграрной реформы*. Модернизацию Российской империи начала XX столетия связывают с комплексом преобразований премьер-министра П. А. Столыпина. Он четко представлял себе конечную цель реформ: создание в России правового государства и гражданского общества, сохранившего свои исторические особенности и традиции. Важным инструментом достижения заявленных целей П. А. Столыпин считал аграрную политику. Главной целью его аграрной реформы стало создание крепких единоличных хозяйств – опоры государственного монархического порядка [17].

С 1 января 1907 г. отменялись крестьянские выкупные платежи, предусмотренные реформой 1861 г., а их владельцы получали право свободного выхода из общины. Предполагалось два типа организации крестьянских

хозяйств – отруб или хутор. Отруб – это хозяйственная форма организации частного крестьянского землевладения, отличительной чертой которого было максимально компактное не чересполосное расположение участка земли. Хутор – это обособленный участок одного владельца, объединявший усадебную, надельную и ненадельную земли. Одним из путей преодоления малоземелья стало переселение земледельцев в малоосвоенные регионы Российской империи.

Решение аграрного вопроса обусловливало направленность политических преобразований в Российской империи, реформа привела к росту посевных площадей и увеличению количества сельскохозяйственных машин в стране.

Первая мировая война стала тяжелым испытанием для Российской империи. Увеличилась инфляция и возросла денежная эмиссия в стране. Началось резкое увеличение цен, ведущее к натурализации денежных отношений. Национальный доход перераспределился в пользу рыночных спекулянтов [21]. Резко усилилась неравномерность развития отраслей производства в связи с переходом промышленности на военные рельсы. Наибольший урон война нанесла сельскому хозяйству: мобилизация населения подорвала производительные силы крестьянских хозяйств, началось повсеместное сокращение посевных площадей, перебои в снабжении армии и населения хлебом. Период «губернского регулирования рынка» 1916 г., запрещавший вывоз продукции из производящих районов, привел к нарушению хозяйственных связей между районами, появлению ценовой диспропорции и спекуляции в стране. С начала 1916 г. в городах были введены карточки на продукты питания, а с января 1917 г. – принудительная хлебная разверстка [22].

Экономические трудности в стране вызвали рост недовольства обществавойной и правительством, обусловив *Февральскую революцию 1917 г.* Пришедшее к власти *Временное правительство* ввело хлебную монополию и твердые цены на большинство потребительских товаров [23]. Это привело к исчезновению из продажи предметов первой необходимости, введению карточной системы и обособлению производящих регионов. Для решения этой проблемы были созданы регулирующие органы – Советы и Комитеты, которые еще более повлияли на сворачивание рыночных отношений в стране. За 8 месяцев нахождения у власти Временное правительство выпустило в обращение примерно такое же количество денежных знаков, как за 2,5 года войны. Галопирующая инфляция привела к тому, что в некоторых городах и губерниях появились свои средства обращения. Это свидетельствовало о начале распада единой денежной системы страны.

Первые экономические мероприятия *Советской власти* пришлось осуществлять в обстановке полной хозяйственной анархии. Главной целью нового правительства стала борьба с частной собственностью. «*Декрет о земле*» наделил крестьян земельными угодьями, а «*Закон о социализации земли*» 1918 г. провозгласил ликвидацию частной собственности в стране и переход ее в разряд «общенародной». В 1918 г. создавались комитеты

деревенской бедноты – комбеды, первые сельскохозяйственные коммуны – колхозы и «социальные фабрики зерна» – совхозы, где работники получали за свой труд зарплату. В конце 1917 г. молодое Советское правительство создало централизованный управленческий орган – *Всероссийский Совет народного хозяйства* (ВСНХ), в течение 1918 г. национализировавший все крупнейшие отрасли промышленности в стране.

Декретом ВЦИК «*О национализации банков*» в стране вводилась государственная монополия на банковское дело. Все дореволюционные кредитные учреждения объединялись с Государственным банком и превратились в единый *Народный банк*. Основной задачей нового финансового учреждения стала выдача кредитов промышленным предприятиям с целью их дальнейшей *национализации*. Эти кредиты являлись безвозвратным из-за тяжелого экономического положения большинства национализированных предприятий. К июню 1918 г. в России было национализировано 513 промышленных предприятий, расходы на содержание которых составили 759 млн рублей. К 1919 г. *натурализация хозяйственных отношений*, внедрение безденежных расчетов между государственными предприятиями и учреждениями, а также обесценивание денежных знаков привели к сокращению и упрощению функций финансовой системы страны.

В течение 1918–1920 гг. в Советской России сложилась специфическая система производства, обмена и безденежного распределения, получившая название *политика «Военного коммунизма»*. Ее основными чертами были возросшая роль государства в экономике страны, централизованный контроль, управление и укрупнение промышленных предприятий, введение единого планирования, отход от коммерческих и денежных форм распределения в пользу снабжения по фиксированным ценам, введение карточной системы, оплата труда товарами, производство для непосредственного потребления. Руководство Советской республики вело активную борьбу со своим периодом инфляции *«денежным голодом»*. Деньги быстро обесценивались, приводя к натуциальному обмену между городом и деревней, однако товаров первой необходимости все равно не хватало.

В 1917–1920 гг. началась *борьба с частной собственностью* в виде конфискации капиталов, монополизации внешней торговли, национализации промышленности и транспорта. Была введена *продразверстка* – принудительное отчуждение продуктов сельскохозяйственного производства сверх потребления и семенного фонда. С октября 1918 г. по ноябрь 1919 г. в стране действовала система неоплачиваемого подневольного труда – *всеобщая трудовая повинность*, «коммунистические субботники», натуальная, трудовая и гужевая повинность. В новой Советской России происходила постепенная замена товарно-денежных отношений карточной системой оплаты труда, шла разработка «заменителей» денег – учетных трудовых и энергетических единиц.

ТЕМА № 6

Народное хозяйство СССР

Новая экономическая политика. Главной причиной введения новой экономической политики (НЭП) стала ликвидация хозяйственной разрухи в стране. В начале 1921 г. сельскохозяйственная отрасль составляла 60 %, а крупная промышленность – 25 % от довоенной. В этих условиях в 1921 г. X съезд РКП(б) принял решение о замене «военно-коммунистических методов командования» экономическими рычагами руководства народным хозяйством страны. Стратегической целью НЭПа стало *построение социализма в СССР через основы рыночной экономики*.

Первостепенное внимание уделялось проблемам деревни. Главным шагом стала *замена продразверстики натуральным налогом*, который был в 2 раза ниже и не менялся в течение хозяйственного года. В октябре 1922 г. ВЦИК утвердил новый Земельный кодекс, разрешавший наемный труд и аренду земли, которая по-прежнему оставалась в собственности государства.

Новая экономическая политика способствовала развитию производительных сил сельского хозяйства. В 1925 г. валовой сбор зерновых культур сравнялся с довоенным, составив свыше 4,6 млрд пудов, а посевные площади приблизились к уровню 1913 г.

В 1921 г. началась перестройка промышленности. Был взят курс на *частичную приватизацию*, однако крупная и часть средней промышленности по-прежнему оставалась в руках государства. Большинство государственных предприятий переводилось на *хозрасчет* – хозяйственно-оперативную самостоятельность, самоокупаемость и самофинансирование. Это привело к складыванию горизонтальных экономических связей и договорной системе между предприятиями. Особой формой промышленной политики стали *концессии* – предоставление права иностранным предпринимателям эксплуатировать и строить предприятия на территории Советского государства, а также добывать полезные ископаемые.

По плану ГОЭЛРО в 1925 г. на полную мощность заработала Шатурская ГРЭС, в декабре 1926 г. была пущена в ход Волховская гидроэлектростанция, по своему техническому уровню отвечавшая требованиям мировой техники.

Основной формой связи между промышленностью и сельским хозяйством стала *свободная частная торговля*. Крестьяне получили право самостоятельно реализовывать свою продукцию, что способствовало развитию сельскохозяйственной отрасли. Страна превратилась в «большой рынок», где частник стал главной фигурой розничной торговли.

Частичный возврат к рыночному хозяйству требовал перестройки всей денежной системы страны. В 1922–1924 гг. Госбанк приступил к *денежной реформе*. Вместо обесцененных советских рублей в оборот вводились новые банковские билеты – червонцы. Денежная реформа стабилизировала валюту,

прекратила галопирующую послевоенную инфляцию, способствовала развитию кредитной системы страны.

В начале 20-х гг. начались первые хозяйствственные трудности в стране. «Кризис сбыта» 1923 г. был связан с «ножницами цен», когда промышленные товары стоили в 3 раза больше сельскохозяйственных. Низкая покупательная способность крестьян вынудила государство вмешаться и административным путем снизить цены на промышленные товары и повысить закупочные цены на сельскохозяйственные товары, организовав дешевый кредит для крестьянства.

В 1927–1928 гг. разразился «Кризис хлебозаготовок». Зажиточные крестьяне начали продавать хлеб по завышенным ценам, что на фоне удешевления сельскохозяйственной продукции на мировом рынке грозило сделать хлебный экспорт нерентабельным. Недостаток промышленных товаров обострил товарный голод. В сложившейся ситуации цены на хлеб были снижены административным путем, сельскохозяйственная кампания провалилась.

К декабрю 1925 г. в стране началась *инфляция*, повлекшая увеличение цен на промышленные и сельскохозяйственные товары. В результате набора неквалифицированных кадров и устаревшего оборудования на предприятиях рост производительности труда в стране резко замедлился. Вскоре стало ясно, что принятые планы развития народного хозяйства не соответствуют реальным возможностям страны. Советская экономика приняла непосильные темпы развития, кардинальное оздоровление хозяйственного положения страны привело к сокращению основных отраслей производства.

Советский Союз в годы индустриализации и коллективизации. К концу 1925 г. руководство СССР взяло курс на *индустриализацию* – создание крупного машинного производства. Это позволило вывести страну в разряд промышленно развитых и обороноспособных стран. Нужды деревни при этом были отодвинуты на второй план.

Идея индустриально развитого общества с плановой экономикой породила разработку *пятилетних народнохозяйственных планов*, предписывавших обязательные задания всем отраслям экономики. Серьезной проблемой для Советского Союза стала острая нехватка инженерно-технического состава в промышленности. В 1928 г. был заключен договор с Г. Фордом, который в течение девяти лет обязывался оказывать СССР бесплатную техническую помощь, а Советский Союз – в течение четырех лет закупать у него автомашины, общая стоимость которых должна была составить 300 млн руб.

Одним из ключевых направлений индустриализации стало совершенствование техники и технологии производства. В *нефтяной промышленности* внедрялись компрессоры и насосы, применялся вращательный способ бурения скважин, электрифицировалась переработка нефти. В 1926–1928 гг. появились нефтезаводы в Баку, Грозном, Батуми,

Туапсе. В угольной промышленности стал использоваться пневматический отбойный молоток. Строительство новых шахт велось в Донецком и Кузнецком угольных бассейнах. В металлургии начали осваивать выпуск качественной стали и проката. В первые годы индустриализации началось сооружение Керченского и Криворожского металлургических заводов на юге Украины, Магнитогорского и Кузнецкого заводов на Урале и в Сибири. Выросла энергетическая база народного хозяйства СССР. В марте 1927 г. была заложена Днепрогэс, являвшаяся одной из главных строек плана ГОЭЛРО. Важную роль сыграло создание в 1927–1930 гг. Туркестано-Сибирской железной дороги (Турксиб), протяженностью 1500 км, которая соединила богатую хлебом, лесом и углем Сибирь с хлопководческими районами Средней Азии и Казахстана.

Таким образом, в стране была создана тоталитарная строго централизованная и милитаризованная общественно-экономическая система, целью которой была быстрая модернизация страны. Беспрецедентные темпы промышленного развития, названного «политикой большого скачка», были достигнуты за счет коллективизации сельского хозяйства.

Коллективизация сельского хозяйства – это объединение крестьян под централизованным государственным контролем. Существовало несколько форм таких объединений. Товарищества по совместной обработке земли (*ТОзы*), где за крестьянами сохранялся личный земельный надел. Советские хозяйства (*совхозы*) – земля и имущество принадлежали государству, а крестьяне получали зарплату. Коммуны – хозяйства с полным обобществлением собственности. Наибольшее распространение получили сельскохозяйственные артели, позже переименованные в коллективные хозяйства (*колхозы*). В таких объединениях обобществлению подлежали только производительные ресурсы, а подсобное хозяйство оставалось в личной собственности. Важную роль в кооперировании крестьянства сыграли машинно-тракторные станции (МТС). Рост технической оснащенности сельского хозяйства способствовал повышению производительности труда и улучшению качества сельскохозяйственных работ.

С 1929 г. началась *насильственная коллективизация деревни*. Обобществление имущества сводилось к принудительному изъятию земли, скота и орудий труда у зажиточных крестьян – «кулаков», которые приговаривались к высылке в отдаленные районы страны. С конца 1929 г. началась *«ликвидация кулачества как класса»*. К концу 1937 г. в СССР насчитывалось 243,7 тыс. колхозов, объединивших 93 % крестьянских хозяйств и 99 % всей посевной площади страны. Это означало, что коллективизация в СССР была завершена.

Однако результаты коллективизации не были столь положительными, как планировалось первоначально. Принудительный колхозный труд оказался менее эффективным, чем единоличный. Падение урожайности и поголовья скота, а также полная дезорганизация сельскохозяйственных работ привели в 1932–1933 гг. к массовому голоду в сельскохозяйственных районах Украины. В

1932 г., в целях прикрепления крестьян к земле, в стране была введена паспортная система.

Экономика СССР в 30-е–50-е гг. XX века. В конце 1920-х – начале 1930-х гг. в СССР были проведены реформы, целью которых стало создание централизованного планового регулирования в сфере финансов.

Кредитная реформа 1930–1932 гг. окончательно ликвидировала финансовую основу НЭПа – коммерческий кредит. Кредиты теперь регламентировались плановыми заданиями, постепенно превращаясь в неограниченные. Реформа не способствовала реальному приросту промышленного производства, замедляя оборот капитала в стране. Налоговая реформа 1931 г. вводила обязательное перечисление 81 % прибыли в бюджет страны, что повлекло за собой вымывание оборотных средств предприятий. Созданная в 1930-х гг. кредитно-финансовая система страны просуществовала с небольшими изменениями до 1965 г.

В предвоенные период в расходной части бюджета СССР преобладали затраты на содержание армии, численность которой к началу Великой Отечественной войны составила почти 5,5 млн. человек. С началом военных действий была организована эвакуация в тыл населения, промышленных предприятий, сельскохозяйственных ресурсов и культурных ценностей. К весне 1942 г. в восточных районах СССР было размещено 7417 тыс. человек, переброшено 2393 тыс. голов скота и 2539 промышленных предприятий.

Перед тружениками тыла встало важная задача – быстро убрать урожай на колхозных и совхозных полях и вывести его из угрожаемых захватом районов. В целях мобилизации всех продовольственных и сырьевых ресурсов, в стране была введена карточная система распределения продовольственных и промышленных товаров. Все трудоспособное население было занято на заводах, фабриках и в колхозах. Ушедших на фронт мужчин заменили женщины, старики и подростки.

Общий подъем военного производства наступил в 1943 г. За год ВВП возрос на 17 %, а продукция военной промышленности – на 20 %. Рабочие и крестьяне проявляли истинный трудовой героизм, работая по 12–14 часов в сутки без выходных и отпусков. Победа в войне тяжело далась Советскому Союзу. 21 августа 1943 г. Совнарком СССР принял постановление «О неотложных мерах по восстановлению народного хозяйства в районах, освобожденных от немецкой оккупации». Из руин поднимались фабрично-заводские предприятия, с риском для жизни люди работали в затопленных водой шахтах.

В марте 1946 г. Верховный совет СССР утвердил *План восстановления и развития народного хозяйства на 1946–1950 гг.* Его основными задачами были следующие: восстановить оккупированные районы страны, достичь и превзойти довоенный уровень развития промышленности и сельского хозяйства. Первостепенное внимание уделялось развитию тяжелой и оборонной

промышленности, а главным условием выполнения плановых заданий стало максимальное использование научно-технического прогресса.

В феврале 1947 г. на Пленум ЦК ВКП(б) был поставлен вопрос «*О мерах подъема сельского хозяйства в послевоенный период*», главными из которых стали обеспечение села сельскохозяйственными машинами и удобрениями, повышение культуры земледелия, улучшение руководства экономической стороной агросферы. В 1947 г. была отменена карточная система на продовольственные и промышленные товары. *Денежная реформа 1947 г.* укрепила финансовую систему страны, повысила покупательную способность советского рубля, дала возможность перейти стране к развернутой торговле.

Хозяйство СССР в 1950–1980-е гг. К началу 1950-х гг. перед советской экономикой встал ряд сложнейших системных проблем. Необходимо было решить жилищный вопрос, вывести сельское хозяйство из затяжного кризиса, насытить рынок продовольственными товарами. В комплексных преобразованиях нуждались все отрасли народного хозяйства.

В 1952 г. была опубликована *работа И. В. Сталина «Экономические проблемы социализма в СССР»*, в которой глава государства теоретически обосновал приоритетное развитие тяжелой промышленности. В августе 1953 г. Г. М. Маленков сформулировал главные направления экономической политики страны: увеличение производства товаров народного потребления, инвестирование легкой промышленности, решение продовольственных проблем. В 1954 г. началось массовое освоение целины.

Однако наибольших успехов экономика Советского Союза добилась в сфере *науки и высокотехнологичных производств*: в 1954 г. была построена первая в мире АЭС в г. Обнинске, в 1957 г. запущен искусственный спутник Земли, в 1961 г. осуществлен первый в мире космический полет с человеком на борту.

В конце 1950-х – начале 1960-х гг. вместо отраслевого управляемого принципа, на базе совнархозов вводился территориальный, обеспечивавший частичную децентрализацию, сокращение расходов, а также эффективный контролирующий механизм экономических процессов на местах. Самым значимым преобразованием в социальной сфере стало массовое *строительство жилья*, начатое в середине 1950-х гг. За пять лет, с 1956 г. по 1960 г., в новые квартиры переехало свыше 50 млн. человек или четверть населения страны.

Отсутствие системного подхода при проведении социально-экономических преобразований породило ряд отрицательных последствий. Экстенсивное сельское хозяйство перестало давать заметный эффект уже через несколько лет после освоения новых земель, «волонтеристская» политика в решении продовольственной проблемы («кукурузная», «мясомолочная» кампании) привела к падению урожайности и сокращению поголовья скота. Неспособность местных властей решать крупномасштабные экономические

задачи привела к восстановлению централизованной иерархической структуры управления.

Смена высшего руководства в октябре 1964 г. ознаменовала начало эпохи «развитого социализма». В этот период либерально настроенная часть правительства во главе с А. Н. Косыгиным попыталась внедрить принципы хозяйственного расчета в социалистическую экономику. В течение двух первых лет реформы Е. Г. Либермана в стране наблюдался экономический подъем. Однако децентрализованные капиталовложения оказались необеспеченными материальными фондами, предприятия не получили постоянного источника пополнения оборотных средств, а введение единых норм распределения прибыли и независимость их от спускаемых сверху планов противоречило принципам построения социализма [5].

Неэффективность социалистической экономики выражалась в нарастании *стагнационных факторов* в 1970–1980-е гг.: огромные затраты сырья, низкая производительность труда, нулевые темпы экономического роста, нефтяная зависимость от Запада. Несбалансированность хозяйственной структуры к дефициту предметов потребления, а невозможность легальной деловой активности породила теневой сектор экономики.

В марте 1985 г. в стране началась *перестройка*. В июне 1987 г. был принят «Закон о государственном предприятии», дававший им финансовую самостоятельность. Начался перевод народного хозяйства на хозрасчет и самофинансирование. Однако, несмотря на проводимые преобразования, экономическая ситуация в стране продолжала ухудшаться. В 1988 г. бюджетный дефицит составил 10 % ВНП, а в 1991 г. – уже 16 %. Экономические реформы Л. И. Абалкина, программа Шаталина-Явлинского и А. Г. Аганбегяна не дали должных результатов, затяжной кризис экономики и власти уже невозможно было переломить. Распад СССР повлек за собой не только масштабные территориальные, но и экономические изменения.

ТЕМА № 7 **Мировая экономика во второй половине XX в.**

Становление и развитие послевоенного хозяйства Европы.

Значительные военные расходы в период *Второй мировой войны* привели к сильному финансовому напряжению государственных бюджетов всех стран мира. Так, в национальном доходе США доля прямых военных расходов достигла 43,4 %, в Англии – 55,7 %, в Германии – 67,8 %, в Японии – 49,7 %, в СССР – 55 %. Немалых затрат потребовало финансирование военных научных исследований и разработок. Военные действия привели к отрицательным экономическим последствиям: нарушение отлаженной производственной структуры, снижение выпуска гражданской продукции, разрушение и уничтожением материальных ценностей, сокращение новых строительных проектов, колоссальные людские потери.

Особый урон был нанесен народному хозяйству СССР, составивший 41 % потерь всех стран, участвовавших в войне. За годы Второй мировой войны Советский Союз утратил 30 % национального богатства, в то время как США почти избежали прямых потерь, составивших 0,4 % от общей стоимости урона, понесенного за время войны всеми странами.

Возрождение послевоенного хозяйства Европы было связано с *тремя ключевыми принципами*.

Первый – осуществление США военных поставок по ленд-лизу в страны-союзницы антигитлеровской коалиции. Ленд-лиз – это система передачи взаймы или в аренду вооружения, боеприпасов, стратегического сырья и продовольствия. Более половины поставок было направлено Великобритании и странам Британской империи, доля СССР в этом проекте составила 21,3 %. Военно-экономическое сотрудничество способствовало созданию материальных предпосылок укрепления экономики стран антигитлеровской коалиции.

Вторым ключевым принципом стала Бреттон-Вудская валютная система, созданная в США в 1944 г. и предполагавшая фиксированное золотое содержание доллара, на который ориентировались курсы мировых валют. Бреттон-Вудская валютная система стала важной предпосылкой послевоенного экономического восстановления, а созданные Международный валютный фонд (МВФ) и Международный банк реконструкции и развития (МБРР) должны были впоследствии предоставлять кредиты странам-участницам антигитлеровской коалиции.

Третьим важным принципом стал план Маршалла (1947 г.) – программа восстановления и развития Европы после Второй мировой войны путем предоставления ей американской экономической помощи. План Маршала стал первым шагом на пути экономической интеграции в Европе.

В 1951 г. было создано Европейское объединение угля и стали (ЕОУС). В него вошли Бельгия, Италия, Люксембург, Нидерланды, Франция и ФРГ, контролировавшие практически всю добычу каменного угля в западной Европе. В 1957 г., в соответствии с Римским договором, эти же шесть стран основали Европейское экономическое сообщество (ЕЭС) – «Общий рынок», предусматривавший поэтапное обеспечение свободного перемещения товаров, услуг, капиталов и рабочей силы. Все эти меры позволили преодолеть развал международных хозяйственных связей, порожденный Второй мировой войной.

США – мировой экономический лидер послевоенного периода. США экономически «выиграли» Вторую мировую войну: к середине XX в. они производили 60 % промышленной продукции капиталистических стран, сосредоточив в своих руках две трети мирового запаса золота. Американский доллар стал мировой валютой, а США – мировым кредитором.

«Справедливый курс» 1945–1953 гг. 33-го президента США Г. Трумэна предусматривал повышение минимальной оплаты труда, введение

медицинского страхования, строительство недорогого жилья. Усилившаяся в 1950–1960-е гг. конкуренция с СССР поставила перед США задачу немедленного обновления основного капитала. *Программа «Новых рубежей»* 1961–1963 гг. 35-го президента США Дж. Кеннеди устанавливала ежегодные 5 % темпы прироста ВНП, увеличивая государственные ассигнования в сфере наукоемкого производства.

Главной целью *Программы «Великого общества»* 1963–1969 гг. 36-го президента США Л. Джонсона стало улучшение положения беднейших слоев населения. Однако увеличение военных расходов, вызванное войной во Вьетнаме, привело к сворачиванию социальных программ и росту инфляции. *Антиинфляционная политика* 1974–1981 гг. 38-го президента США Дж. Форда и 39-го президента США Дж. Картера не была эффективной: к началу 1980 г. уровень инфляции в стране составлял 18 %, а бюджетный дефицит – 59,6 млрд долл. в год, обострилась конкурентная борьба с иностранными монополиями.

Оздоровление американской экономики началось в 1981–1989 гг. в период проведения республиканской политики 40-м президентом США Р. Рейганом. Ее главной целью стало сокращение социальных программ на фоне стимулирования частного бизнеса, увеличения налоговых льгот и военных ассигнований. *«Рейганомика»* дала положительный эффект: инфляция в стране сократилась до 4%, а безработица – до 8% в год.

Специфика «экономического чуда» ФРГ и Японии. В 1950–60-е гг. экономическое развитие большинства стран Западной Европы отличалось высокими темпами роста. Появившиеся в то время термины говорили об «итальянском», «западногерманском» и «японском чуде» – преодолении послевоенной разрухи и длительном экономическом процветании в результате построения высоко динамичной модели конкурентной экономики.

Теоретической основой социально-экономической политики Германии стала разработанная Л. Эрхардом (1897–1977 гг.) *концепция социального рыночного хозяйства*, ориентированная на обычного потребителя. Развитие производства товаров широкого пользования, освобождение цен, ликвидация системы административного распределения ресурсов, формирование сословия средних собственников, появление многочисленных мелких предприятий, привлечение иностранных рабочих для развития экономики ФРГ позволили Германии за короткое время добиться впечатляющих результатов.

Уже к 1950 уровень промышленного производства страны превышал довоенный на 14 %, замедлился рост цен, увеличился выпуск товаров широкого потребления, велось активное жилищное строительство, прокладывались дороги. В течение одного поколения немцы сумели вернуться в мировую экономическую элиту. Использование новейших технологий, высокое качество и низкие производственные затраты сделали их товары одними из самых конкурентоспособных в мире.

Феномен японского «экономического чуда» связан, в первую очередь, с национальными особенностями страны: антивоенной направленностью конституции, высокой производительностью товаров и услуг, эффективностью управлеченческих решений, быстрым накоплением капитала, большими затратами в научной сфере, использованием иностранных достижений с помощью закупки патентов, лицензий и технологий. Если в 1949 г. японская промышленность отставала от американской на 20 лет, то уже через 11 лет она обогнала ее на 20 лет.

Ключевую роль в этом сыграло использование японцами *методов прямого контроля* – установление низких цен, компенсация ценовой разницы, преимущественное кредитование, квотирование импортных товаров. Реорганизация промышленности, прекращение программы ее субсидирования поставило под контроль инфляцию в стране. Превращению Японии в высокотехнологичную державу способствовало не только развитие новых отраслей – микроэлектроники, производства контрольно-измерительных приборов, биотехнологии, но и реконструкция традиционных сфер производства – текстильной, металлургической и судостроительной.

Основные тенденции развития мировой экономики во второй половине XX столетия. В течение трех послевоенных десятилетий быстрый рост мировой торговли был связан с экономическим бумом. В Европе с 1950 по 1970 г. торговые обороты выросли с 18 до 129 млрд долл. Большинство индустриальных стран пошли по пути реализации «смешанной экономики», предполагавшей сбалансированное использование инструментов государственного регулирования и частного предпринимательства. Нефть стала главным двигателем послевоенной экономической жизни.

Применяемая кейнсианская теория «эффективного спроса» базировалась на росте заработной платы и социальных расходов, расширяя совокупный спрос и создавая массового потребителя товаров длительного пользования. Символом экономического подъема стал личный автомобиль. Если в 1945 г. в Европе их насчитывалось 5 млн. то, к началу 1980-х гг. – уже 100 млн.

Одной из причин экономического подъема стало *внедрение новых технологий в производство*. Механизация, биотехнологии и химизация совершили революцию в сельском хозяйстве, а рациональное соединение массового производства и технических новшеств предопределило длительный подъем экономики индустриальных стран в 1950-е – 1970-е гг. Важной сферой поглощения освобождавшейся рабочей силы в промышленности и сельском хозяйстве стала сфера услуг, образование, здравоохранение и система социального обеспечения [6].

В 1950-е и 60-е гг. в странах Запада появился новый термин – «государство благосостояния», особенностями которого были высокий уровень жизни, определяемый массовым потреблением и социальной защищенностью. Развитие системы государственной и общественной помощи в

сфере образования, здравоохранения, социального и пенсионного обеспечения стало возможным, благодаря росту производительности труда и переориентации производства на товары длительного пользования.

К началу 1970-х гг. экономический подъем в индустриально развитых странах сменился *кризисом перепроизводства*. В отличие от его обычного течения, предполагавшего снижения цен, цены росли. Это новое явление в экономике получило название «*стагфляция*» – соединение стагнации и инфляции. Следствием этого стало резкое повышение цен на нефть, что побуждало индустриальные страны искать пути перехода к энергосберегающим и ресурсосберегающим технологиям.

Переход индустриальных стран от экстенсивного к интенсивному типу производства ознаменовал начало нового этапа научно-технической революции. Производство массовой продукции постепенно сменилось штучными качественными товарами, созданными в соответствии с пожеланиями клиента. В отличие от прошлых десятилетий, произошли структурные изменения в сфере занятости: в начале 1990-х гг. приоритет отдавался высококвалифицированным и образованным рабочим, связанным со стратегически важными для новой экономики информационными услугами. Символом новой эпохи стал *персональный компьютер* – PC (Personal Computer), первый из которых был разработан в 1981 г. американской фирмой IBM. Развитие международных коммуникаций в научной сфере обусловило глобализацию мировой экономики и либерализацию торговли.

Таким образом, в конце XX столетия *наука превратилась в непосредственную производительную силу*. Новые технологии раскрыли большой потенциал повышения эффективности производства, улучшения качества продукции и ее [7].

Страны мира в конце XX – начале XXI столетия. В конце XX – начале XXI в. лидерами мирового развития являются страны Северной Америки, Западной Европы и Восточной Азии. Большая семерка (Group of 7, G7) – это крупнейшие индустриальные страны мира – США, Япония, Германия, Франция, Великобритания, Канада, Италия, обсуждающие мировые экономические проблемы на проводимых ими регулярных встречах.

В последние десятилетия лидером мировой экономике остаются *США*. Они превосходят другие страны по масштабам и богатству рынка, уровню научно-технического потенциала, системе мировых хозяйственных связей, инвестиций и банковского капитала. США имеют самый высокий ВНП в мире, наибольшие расходы текущего потребления и инвестиций, наивысший уровень доходов относительно других стран, наибольшую долю среднего класса, ориентированного на высокие стандарты потребления. Соединенные Штаты Америки являются крупнейшим мировым инвестором. Американских капитал стал важным фактором экономического подъема Мексики и Канады [8].

К началу 1990-х гг. в Соединенных Штатах Америки сложилась прогрессивная система хозяйства с преобладанием *производства услуг*. На их долю приходится свыше 50 % крупных нововведений, генерируемых в развитых странах. США обладают крупнейшим в мире *научно-техническим потенциалом*, прочно удерживая мировое первенство по производству самолетов, космических аппаратов, сверхмощных компьютеров, полупроводников, новейших интегральных схем, лазерной техники и биотехнологиям.

Основная экономическая мощь европейского региона приходится на четыре крупные и высокоразвитые в промышленном отношении страны – ФРГ, Францию, Италию и Великобританию, сосредоточивающие 50 % населения и 70 % ВВП. Созданный в 1993 г. Евросоюз (ЕС), ввел в январе 1999 г. собственную единую денежную единицу – «евро». Прогрессирующее дробление рынков, углубление специализации потребительского спроса и развитие сферы услуг способствует росту мелкого предпринимательства, на долю которого приходится от 30 % до 45 % ВВП. Европейские страны успешно реализуют *демократическую рыночную систему* с либерализацией цен. В настоящий момент ведущими производителями сельскохозяйственных товаров в ЕС являются Франция (14,5 %), ФРГ (13 %), Италия (10 %) и Великобритания (8 %).

Юго-Восточная Азия в XXI в. стала наиболее динамично развивающимся регионом мировой экономики. Страны Азиатско-тихоокеанского региона (АТР) – Япония, Южная Корея, Сингапур, Тайвань, Малайзия, Таиланд, Филиппины и Индонезия сформировали обширное «азиатское технологическое пространство». Япония стала первой страной, в которой реализуется экономическая модель сбалансированного роста, в значительной мере зависящая от мелких предпринимателей. Мелкий бизнес, поощряемый правительством с помощью налоговых льгот и финансовой помощи, создает половину стоимости автомобилей фирмы «Тойота».

Процессы дифференциации, протекающие во всех подсистемах мировой экономики, привели к выделению особой группы государств – *новые индустриальные страны* – НИС (Южная Корея, Тайвань, Гонконг (Сянган), Сингапур, Малайзия, Таиланд, Аргентина, Бразилия, Мексика). Они отличаются от промышленно развитых более высоким экономическим ростом, а от развивающихся – более развитым уровнем хозяйства.

Страны Латинской Америки добились более скромных результатов хозяйственного развития и пережили три «большие экономические волны».

Первой стала Волна либерализма и свободной торговли, начавшаяся еще в XIX в. и приведшая к тому, что латиноамериканские государства стали поставщиками сырья на мировой рынок. Мировой экономический кризис 1929–1933 гг. завершил режим открытой экономики, положив начало второй «большой волне» Государственного регулирования хозяйства. Однако, появившиеся на континенте «затратные экономики» породили социальную

неустойчивость и переход к *третьей «большой волне»* – новой либеральной стратегии развития, которую намеревались реализовать пришедшие к власти военные хунты.

Ключевой реформой стала *приватизация*, расширявшая пространство для частной инициативы. Существенную роль в санации финансовой системы Чили (1990 г.), Аргентины (1992 г.) и Мексики (1993 г.) сыграла *автономизация центральных банков* – придание им независимости от исполнительной власти. Немалый вклад в обуздание инфляции и увеличение доходной части госбюджета внесли *налоговые реформы*, предусматривавшие более простое, равномерное и, в то же время, дифференцированное налогообложение. Сильнейшим тормозом на пути преобразований стал крупный *внешний долг*. Сегодня перед странами региона стоит немало нерешенных проблем, однако его движение, и динамичное экономическое развитие говорит о возможности их решения.

На протяжении ряда последних лет на *Африканском континенте* обозначились позитивные экономические сдвиги. Еще в 1996 г. ВВП в странах Африки увеличился на 2,3 %. Положительные перемены наметились в горнодобывающей и обрабатывающей промышленности. В настоящее время африканские страны находятся на стадии апробации различных моделей экономического развития, построенных на трех принципах: разгосударствление собственности, либерализация хозяйственной деятельности и стабилизация финансовой системы. Наиболее заметных результатов они добились в количественных показателях приватизации.

Заключение

Таким образом, современное мировое сообщество включает различные государства со своей национальной и экономической самобытностью. Выделяют страны с развитой, развивающейся и нерыночной экономикой. Критерии различия хозяйственных систем включают в себя использование передовых технологий производства, степень овладения принципами рыночной экономики, умение вести международный бизнес. Для сравнения достижений государств используется итоговый показатель – ВВП на душу населения.

В мировой экономике выделяются три группы стран: промышленно развитые страны – к ним относятся постиндустриальные экономики с 70 % долей услуг в структуре ВВП (Великобритания, Германия, США и Япония); новые индустриальные страны (НИС) – крупные региональные и международные центры торговли, финансов, маркетинга и услуг (Гонконг, Сингапур, Тайвань, Южная Корея, Индонезия, Малайзия, Таиланд); развивающиеся страны – группа независимых государств, имеющих особый исторический путь развития.

В зависимости от уровня экономики третья группа стран подразделяется на высокодоходные государства – ОАЭ, Бруней, Кувейт; возникающие рынки – страны со средними показателями ВВП на душу населения, экспортирующие сырье и энергоносители (Бразилия, Россия, Индия, Китай); бедные страны, имеющие аграрную экономику и слабо развитую промышленность (Сомали, Центральноафриканская республика, Республика Чад, Эфиопия).

В настоящее время развивающиеся страны являются самой большой группой государств в мире. Их экономика носит многоукладный характер, тесно связана с экономической структурой бывших монополий и часто зависима от внешнеэкономических факторов. Это «полюс демографического роста», где концентрируется и проживает 80 % населения Земли. Новые технологии дают возможность развивающимся странам рационализировать производство, экономить ресурсы и находить инновационные материалы для решения производственных задач.

Библиографический список

1. Заславская, М. Д. История экономики [Электронный ресурс]: учеб. электронное текстовое изд. / М. Д. Заславская. – М.: Дашков и К°, 2016. – 294 с. – Режим доступа: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=453372>. – Загл. с экрана.
2. История мировой экономики [Электронный ресурс]: учеб. электронное текстовое изд. / ред. Г. Б. Поляк, А. Н. Маркова. – М.: Юнити, 2012. – 671 с. – Режим доступа: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=115164>. – Загл. с экрана.
3. История экономики [Электронный ресурс]: учеб. электронное текстовое изд. / сост. А. Е. Шапаров; Мин-во образования и науки Рос. Федерации, Северный (Арктический) федеральный ун-т имени М. В. Ломоносова. – Архангельск: САФУ, 2013. – 74 с. – Режим доступа: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=436417>. – Загл. с экрана.
4. Кудрявцев, В. А. История экономики России [Электронный ресурс]: учеб. электронное текстовое изд. / В. А. Кудрявцев, М. Ю. Егорова; Поволжский гос. технологический ун-т. – Йошкар-Ола: ПГТУ, 2013. – 168 с. – Режим доступа: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=439188>. – Загл. с экрана.
5. Банковская система России: вчера, сегодня, завтра: науч.-практ. конференция, посвященная 150-летию Банка России, 27 мая 2010 г. / Гл. упр. Центр. Банка Рос. Федерации по Ряз. обл. – Рязань, 2010. – 174 с.
6. Беликова, С. Н. Зарубежный опыт работы с персоналом / С. Н. Беликова [и др.] // Новые технологии в учебном процессе и производстве: материалы XIII межвуз. науч.-технической конференции ; под ред. А. Н. Паршина. – Рязань, 2015. – С. 162–164.
7. Беликова, С. Н. Исторические аспекты предпосылки цифровизации экономики как элемента промышленной революции / С. Н. Беликова [и др.] // Цифровизация экономики и общества: проблемы, перспективы, безопасность: материалы междунар. науч.-практ. конференции: в 2-х т. – М. : 2019. – Т. 1. – С. 251–254.
8. Беликова, С. Н. Теоретические основы повышения качества выпускаемой продукции / С. Н. Беликова, В. А. Беликов // Социально-экономическое развитие хозяйствующих субъектов, отраслей, регионов : проблемы и перспективы: сб. материалов Всеросс. науч.-практ. конференции. – М.: 2019. – С. 162–166.
9. Боровой, С. Я. Кредит и банки России / С. Я. Боровой. – М., 1958. – 134 с.
10. Гиндин, И. Ф. Банки и экономическая политика в России (XIX – начала XX в.): очерки истории и типологии русских банков: избранное / И. Ф. Гиндин. – М.: Наука, 1997. – 623 с.
11. История Банка России. 1860–2010: в 2 т. – М. : РОССПЭН, 2010.

12. Костылева, Е. Н. Из истории деятельности Государственного дворянского земельного банка в 1885–1917 гг. (по материалам Рязанской губернии) / Е. Н. Костылева // Вестник Томского государственного университета. История. – 2014. – № 3 (29). – С. 29–32.
13. Костылева, Е. Н. К вопросу о деятельности Крестьянского поземельного банка в условиях реализации Столыпинской аграрной реформы (по материалам Рязанской губернии) / Е. Н. Костылева // Вестник Екатерининского института. 2014. – № 3 (27). – С. 125–128.
14. Костылева, Е. Н. К вопросу об оценке деятельности Государственного дворянского земельного банка в дореволюционной периодической печати / Е. Н. Костылева // Вестник Екатерининского института. – 2016. – № 2/34. – С. 32–35.
15. Костылева, Е. Н. Проблемы расширения крестьянского земельного фонда в трудах Особого совещания о нуждах сельскохозяйственной промышленности (по материалам Рязанской губернии) / Е. Н. Костылева // Вестник Томского государственного университета. – 2019. – № 439. – С. 147–154.
16. Костылева, Е. Н. Развитие операций государственного Дворянского земельного банка в Рязанской губернии с 1901 по 1917 год / Е. Н. Костылева // Вестник Рязанского государственного университета. – 2016. – № 2/51. – С. 48–57.
17. Костылева, Е. Н. Специфика деятельности Крестьянского поземельного банка в контексте социально-экономической модернизации Российской империи на рубеже XIX-XX веков (по материалам Рязанской губернии) / Е. Н. Костылева // Вестник Рязанского государственного университета им. С.А. Есенина. – 2015. – № 2 (47). – С. 47–59.
18. Мехряков, В. Д. Развитие кредитных учреждений в России / В. Д. Мехряков. – М.: Изд-во Дека, 1996. – 296 с.
19. Проскурякова, Н. А. Ипотека в Российской империи / Н. А. Проскурякова. – М.: Изд. дом Высшей школы экономики, 2014. – 737 с.
20. Российские ценные бумаги. Каталог собрания музеино-экспозиционного фонда Банка России: в 3 т. М.: Слово, 2010.
21. Страхов, В. В. К вопросу о доходах российского крестьянства в период Первой мировой войны / В. В. Страхов // Фискальная политика и налогово-повинностные практики в аграрной истории России X-XXI вв.: тезисы докладов и сообщений XXXIV сессии Симпозиума по аграрной истории Восточной Европы. – М., 2014. – С. 116–119.
22. Страхов, В. В. Крестьянство и государственные ценные бумаги в предреволюционной России / В. В. Страхов // Типология и особенности аграрного развития России и Восточной Европы X–XXI вв.: тезисы докладов и сообщений XXXIII сессии симпозиума по аграрной истории Восточной Европы. – М., 2012. – С. 123–124.
23. Страхов, В. В. Первые внутренние государственные займы Российской империи и их роль в формировании стратегии правительственные заимствований на внутреннем рынке / В. В. Страхов // Экономические реформы: уроки истории.

Сер. «История мировой экономики» / отв. ред. Ю. П. Бокарев. – М., 2013. – С. 287–290.

24. Ульянов, А. Е. Историография 1950–1980-х гг. крестьянского и помещичьего хозяйства Поволжья в конце XIX – начале XX века / А. Е. Ульянов // VI Всероссийская научно-практическая конференция: сб. статей. – Пенза: Пензенский гос. ун-т, 2018. – С. 25–30.

25. Фролов, С. А. История ипотечного кредитования земли сельскохозяйственного назначения в Тамбовской губернии в 1884–1917 гг. (на примере деятельности Крестьянского и Дворянского банков): монография / С. А. Фролов. – Тамбов: Издательский дом «Державинский», 2018. – 80 с.

26. Фролов, С. А. Проблемы функционирования Крестьянского поземельного банка в пореформенной России в конце XIX – начале XX в. (на материале Тамбовской губернии) / С. А. Фролов // VIII Бартеневские чтения: Материалы Всерос. Науч. конференции, посвященной 200-летию со дня рождения выдающихся деятелей России: Александра II, Н.А. Милютина, С.М. Соловьевса, И.С. Тургенева, М.Н. Каткова. – Липецк: Липецкий гос. педагогический ун-т имени П. П. Семенова-Тян-Шанского, 2018. – С. 146–152.

27. Экономическая история России XIX–XX вв.: современный взгляд. – М.: РОССПЭН, 2001. – 799 с.

Учебное издание

Костылева Елена Николаевна
Беликова Светлана Николаевна

ИСТОРИЯ ЭКОНОМИКИ

Учебное пособие

Подписано в печать _____ 2020. Тираж 25 экз.
Рязанский институт (филиал) Московского политехнического университета
390000, г. Рязань, ул. Право-Лыбедская, 26/53